

09.
2024

power+

by Techlink

**Transition énergétique
= Gestion de l'énergie**

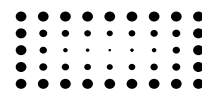
**INSTALLATIONS
PV**

**INSCRIVEZ-VOUS
DÈS MAINTENANT !
INSTALL DAY**

 **Techlink**
Linking techniques

Publication professionnelle de Techlink pour les entreprises d'installation
de techniques spéciales • Revue des membres trimestrielle

MEMBER OF


Embuild

VISSMANN
ONE BASE

Viessmann Energy Management

Tout est connecté
dans un seul système



Découvrez-le le 18 octobre
à l'**Install Day**, stand **100-101**

Faites connaissance avec notre secteur !



Alexander Dewulf

Président
Techlink Linking Techniques

Le vendredi 31 mai, quatre entreprises d'installation ont été récompensées lors d'une nouvelle **Techlink Awards Night** très réussie (*pour le compte-tenu, voir pp. 6-10*) à la Grande Abbaye de la Ramée à Jodoigne. Techlink a mis à l'honneur ses membres qui ont pris les devants et intégré la notion de durabilité dans leur ADN. Que vous soyez installateur, grossiste ou fabricant/importateur, en tant que membre de Techlink, vous faites partie de notre Écosystème d'installations multifonctionnelles !

Et ce n'est pas tout : le 25 juin, nous avons également lancé **le nouveau site web de Techlink** (*voir p. 12*) qui offre une navigation intuitive, des options de recherche avancée, un calendrier des événements, des galeries de photos, etc. Et vous en profitez aussi en tant que membre ! Désormais, Techlink vous informe de manière encore plus accessible et plus complète sur les sujets d'actualité et les projets intéressants dans l'espace réservé aux membres. Vous n'avez pas encore visité le site web ? Rendez-vous sur www.techlink.be.

Quant au second semestre de l'année, il nous réserve encore bien d'autres surprises. Le 18 octobre, nous organisons **la septième édition de l'Install Day** à la Brussels Gate. Une fois de plus, nous mettons tout en œuvre pour enthousiasmer les professionnels et donner une image plus positive de notre secteur, qui s'engage pleinement en faveur de l'innovation et de la durabilité. Curieux de savoir ce que l'Install Day peut vous offrir ? Lisez l'annexe de ce numéro et/ou passez nous voir ce jour-là. Les fabricants seront présents en nombre.

PREFLEX



INSTALL DAY

VISITEZ-NOUS
AU STAND
117



NOUVEAU!

UN MARIAGE PARFAIT



DÉCOUVREZ LES BOÎTES D'ENCASTREMENT PREFLEX POUR
INTERRUPTEURS AVEC GRIFFES ET/OU VIS SUR [PIPELIFE.BE](https://www.pipelife.be)

PIPELIFE 
always part of your life



22 ● EU Data Act

L'EU Data Act entre en vigueur le 12 septembre 2025. Cette législation crée un cadre spécifique qui s'appliquera à toutes les entreprises travaillant avec des produits connectés et des services connexes, tels que les bornes de recharge, les voitures et les systèmes de gestion de l'énergie (SGE).



36 ● SGE

Pour choisir le bon SGE, il faut comprendre à la fois les possibilités techniques et les besoins spécifiques de l'utilisateur. Il est essentiel de poser les bonnes questions pour parvenir à un choix. Les SGE jouent un rôle dans la gestion et l'optimisation de l'utilisation de l'énergie dans le cadre de la transition énergétique.



50 ● Panneaux photovoltaïques flottants

L'Agence internationale de l'énergie prévoit que l'énergie solaire deviendra la première source d'électricité entre 2030 et 2040, sur la base des tendances actuelles. Alors pourquoi installer des panneaux solaires sur l'eau, puisque leur installation sur terre est devenue si évidente et si simple ?

3 ● **Édito** : Faites connaissance avec notre secteur !

6 ● **Techlink Awards Night**

12 ● **Actualités** : Le nouveau site internet de Techlink est en ligne !

14 ● **Value Chain Symposium**

16 ● **Législation** : Réforme de la déduction pour investissement à partir de 2025

18 ● **Column**: WorldSkills Belgium

22 ● **Législation** : EU Data Act

26 ● **Actualités** : Tarifs dynamiques

30 ● **Pleins feux sur un membre** : MR Solar

32 ● **Actualités** : La complexité régionale de l'installation des points de recharge !

34 ● **Actualités** : Quelles opportunités d'avenir pour le V2X/V2G ?

36 ● **Dossier technique** : Le rôle du SGE dans la transition énergétique

42 ● **Members' News**: En route vers l'autonomie en termes d'énergie grâce à Enersol

44 ● **Roadshow Electricité**

48 ● **Pleins feux sur un membre** : Belga Solar

50 ● **Actualités** : L'essor des panneaux solaires flottants

56 ● **Pleins feux sur un membre** : Soltech

60 ● **Actualités** : Assujettissement potentiel à la TVA des systèmes PV > 10kVA

62 ● **Le point de vue des partis politiques** : partie 1

66 ● **En bref**

68 ● **Le collaborateur** : Geert Verschraegen, Teamleader Legal Department

70 ● **Productnews**

Embuild

Avenue des Arts 20, 1000 Bruxelles
embuild.be

Editeur responsable

Dirk De Wolf
dirk.dewolf@techlink.be

Techlink asbl

Excelsiorlaan 91, 1930 Zaventem
T. +32 2 720 40 80
info@techlink.be • www.techlink.be

Directeur général

Kris Van Dingenen
kris.vandingenen@techlink.be

Publicité

Inge De Ridder
T. +32 53 80 87 47
inge.deridder@techlink.be

Périodicité • Tirage

Trimestriel •
3.000 ex. NL / 2.000 ex. FR

Traduction

André Verkaeren, Metaphrasis bvba

Rédaction & relecture

Sophie Lambert
sophie.lambert@techlink.be

Mise en pages

nikka.cuyppers@embuild.be

Impression

Graphius

Quatre entreprises d'installation ont été récompensées

Sanitechniek, Eco-Technix, Enersol et Chauffage Sol Fraisé ont été désignées lauréates de la troisième édition des Techlink Awards le vendredi 31 mai 2024 à la Grande Abbaye de la Ramée, à Jodoigne. Techlink souhaite mettre en exergue ses membres qui ont déjà inséré dans leur ADN tant la durabilité que des projets innovants de transition énergétique.

Pour la troisième année consécutive, Techlink a orienté ses projecteurs sur les projets de ses membres qui accordent la priorité à la transition énergétique. ERIC PIERS, CEO de Techlink, a souhaité la bienvenue aux participants au nom de toute l'équipe Techlink.

Eric : « La transition énergétique n'est pas seulement un défi crucial pour

notre société dans son ensemble, c'est aussi une immense opportunité. C'est un voyage vers un monde où les énergies renouvelables, l'efficacité énergétique et la durabilité deviennent les piliers de notre société. Nos lauréats pour 2024 ont tous présenté des projets exceptionnels. Le travail de tous ces entrepreneurs, chacun à leur niveau, est une incarnation des principes d'innovation, de persévérance et

de responsabilité environnementale. Ils montrent que la transition énergétique est non seulement possible, mais qu'elle est déjà en cours, grâce à des initiatives audacieuses et visionnaires. »

Le format de la soirée différait de celui des éditions précédentes. En effet, cette année, nous n'avions pas prévu de programme académique avec un discours d'ouverture. L'accent a été mis sur la remise des Awards, sur un mode ludique.

Cérémonie de remise des prix

Comme lors des deux éditions précédentes, Techlink a pu compter sur le soutien d'experts dans le domaine de la transition énergétique qui ont



Félicitations
à nos
lauréats !



« Ces prix sont un hommage à notre secteur et plus particulièrement aux efforts de notre Écosystème des installations multifonctionnelles dans le contexte de la transition énergétique. »

ERIC PIERS

accepté de faire partie du jury : Jan Desmet, directeur de recherche du EE-Lab/Lemcko de l'UGent (président du jury), Bart Bleys, Quality, Safety, Environment, Risk & Compliance Manager chez Buildwise, Paul Jacobs, Technology Coordinator chez Volta, et Michel Croes, Consultant senior pour les projets de recherche sur la transition énergétique et les solutions à faible teneur en carbone. Ils ont évalué les différents dossiers soumis, qui ont été introduits dans trois catégories :

1. OPTIMISATION DE L'EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE (RÉNOVATION)

Comment et avec quelles techniques ai-je réduit de manière drastique la consommation d'énergie d'un bâtiment existant lors d'une rénovation ?

2. INSTALLATION TECHNIQUE NOVATRICE (NOUVELLE CONSTRUCTION)

Comment ai-je conseillé et instal-

lé la solution la plus efficace sur le plan énergétique ou neutre sur le plan climatique pour un projet de nouvelle construction ?

3. GESTION DURABLE

Comment ai-je appliqué la durabilité aussi au fonctionnement de ma propre entreprise ?

« Les dossiers donnent le ton et l'exemple en matière d'innovation et de persévérance. En relevant les défis sociétaux et climatiques, ces entreprises contribuent non seulement à un avenir plus durable, mais ouvrent également la voie à d'autres entreprises. Ces réalisations remarquables méritent à juste titre d'être mises en lumière. Le choix a donc été difficile pour notre jury d'experts compte tenu de la qualité des dossiers présentés », déclare Eric Piers.

Nos remerciements à nos sponsors



Rénovation durable

LAURÉAT : ECO-TECHNIX

L'aquathermie est à la mode ! Eco-Technix de Rotselaar a de nouveau été récompensée cette année. Non pas cette fois avec un château mais avec un système d'aquathermie fermé dans un centre de formation logistique. Un projet réalisé sous la direction du bureau d'ingénieurs EXTRAQT. La chaleur est extraite de manière durable de l'étang qui entoure le bâtiment.



Michaël Paternoster et Michel Féir (Eco-Technix) et Arnaud Depoorter (EXTRAQT) ont reçu l'Award des mains de Niko Demeester (CEO d'Embuild).

MICHEL FÉRIR, administrateur délégué: «L'aquathermie comme source de pompe à chaleur est encore trop peu connue. Quand on pense à cette technique, c'est principalement sous forme de systèmes ouverts de grande taille pour dans le cadre de projets de grande envergure tels que le chauffage urbain, mais pas encore assez comme systèmes fermés. Le potentiel est pourtant important. Il existe beaucoup de "grands" bâtiments avec de l'eau à proximité, dont la demande de chaleur est typiquement de l'ordre de 40 à 200 kW. C'est le groupe cible idéal pour nos systèmes d'aquathermie fermés. À partir d'une puissance de 40 kW, l'aquathermie devient également plus intéressante en termes de prix-technique par rapport à une source géothermique, et son intérêt ne fait que croître avec l'augmentation de la puissance.»

Nouvelle construction durable

LAURÉAT : SANITECHNIEK

Le projet primé a été réalisé à Riverside. Il s'agit d'un complexe d'appartements situé à Lier qui utilise des sources d'énergie renouvelables telles que des pompes à chaleur avec chaudières intégrées, des panneaux photovoltaïques sur le toit, une infrastructure de recharge pour véhicules électriques et la récupération des eaux de pluie. Le projet initial prévoyait des chaudières murales au gaz à condensation. Sanitechniek a réussi à convaincre le client de passer à un approvisionnement énergétique plus vert. «Nous avons donc apporté une contribution spéciale à la nouvelle conception de ce projet. Une pompe à chaleur est une solution économe en énergie et respectueuse de l'environnement pour le chauffage, le refroidissement et l'eau chaude», explique **TOM CLAES**.



Thomas Diepvens, Kurt Goovaerts et Tom Claes (Sanitechniek) ont reçu le prix des mains d'Alexander Dewulf (président de Techlink).

Gestion durable

LAURÉAT : ENERSOL

L'aspect énergie renouvelable fait partie de l'ADN d'Enersol depuis près de 20 ans. Depuis le premier jour, l'entreprise s'est engagée dans la gestion durable à tous les niveaux : les infrastructures (bâtiment passif, flotte entièrement électrifiée et projet Remobhub intégrant la production et le stockage d'énergie pour une mobilité plus verte), mais aussi la gestion participative des ressources humaines, notamment en ouvrant son capital à ses employés à travers le projet Part-ENER.



Le sponsor principal Cebeo (représenté par Patrick Delbaere) a remis l'award à Hervé Hortelan, Pieter Demandt et Jean-François Bragard (Enersol).

PIETER DEMANDT, administrateur et directeur financier d'ENERSOL, explique la politique menée par l'entreprise. «La décision d'Enersol de rendre sa gouvernance et son actionnariat plus participatifs et collaboratifs est une réponse aux défis que les entreprises doivent relever actuellement : un marché du travail serré, une mobilité accrue des travailleurs, une nouvelle génération de travailleurs qui n'ont pas simplement "besoin d'un job", mais qui veulent donner un sens à leur travail, veulent savoir pourquoi ils le font, des travailleurs qui ont besoin d'un équilibre entre vie professionnelle et vie privée, et qui ont souvent un sentiment d'appartenance et de loyauté à l'égard de leur entreprise plus faible que par le passé».

Prix honorifique

Un prix honorifique, le **Green Hero Award**, a également été décerné à l'entreprise membre **Chauffage Sol Fraisé**. La technique qu'elle propose a retenu l'attention du jury, notamment par rapport aux défis de la rénovation.

Avez-vous déjà entendu parler de la technique qui consiste à fraiser un sol pour y installer un système de chauffage ? **MICHAEL GILIS**, fondateur de Chauffage Sol Fraisé, a déposé un dossier qui lui a valu le prix d'honneur. Michael y explique la technique et les avantages du chauffage par sol fraisé dans le cadre de la rénovation éco-responsable d'un bâtiment à Bruxelles. « Ce prix nous honore, une technique qui a de l'avenir et qui permet de réduire les émissions de CO2 dans les nouvelles constructions et/ou les rénovations. Un vrai travail d'équipe ! Un grand merci également à nos clients, coach, installateurs, entrepreneurs généraux, nos



Le président du jury, Jan Desmet (UGent), a remis la Green Hero Award à Michaël Gilis (Chauffage Sol Fraisé).

dames (clins d'œil)... à toutes celles et tous ceux qui nous soutiennent et nous font confiance », déclare Michael.

Soirée (de danse) magique

Le thème de cette année était la magie : les surprises n'ont pas manqué et qui n'aime pas cela ? Vous voulez encore revivre cette soirée ? Aucun problème ! Nous résumons cette soirée en quelques photos et d'autres encore qui sont disponibles sur le site techlinkawardsnight.be.



Sommes-nous prêts à approvisionner ensemble notre avenir en énergie ?

La Techlink Awards Night a rassemblé des installateurs, des grossistes et des fabricants que les projets durables primés et le cadre magique de cet événement ont incités au networking. Forte de plus d'un siècle d'expérience, Cebeo entretient une riche tradition de distribution de matériel électrotechnique aux installateurs professionnels et aux entreprises. Sonepar, dont Cebeo est une filiale, est également un leader mondial. Cebeo fait partie de notre Écosystème des installations multifonctionnelles et est un partenaire de sponsoring régulier depuis le tout début.



La tâche de l'installateur s'est accrue exponentiellement ces dernières années. Les techniques deviennent plus complexes, les obligations administratives s'élargissent et les attentes augmentent. « Nous constatons qu'il est de plus en plus important de combiner les techniques. Cela signifie qu'aujourd'hui l'installateur en électricité est confronté à de nombreuses choses différentes. Il doit apporter des solutions d'éclairage, de software, d'énergies renouvelables et de HVAC. L'importance croissante des multitechniques signifie que nous devons nous concentrer sur l'intégration des différentes techniques. Les professionnels peuvent s'adresser à Cebeo pour cette solution globale et nous disposons de spécialistes internes pour chaque technologie afin de les soutenir. En outre, nous misons pleinement sur les pompes à chaleur, qui utilisent de l'énergie renouvelable, réduisent les

émissions de CO₂ et les coûts énergétiques, car elles sont plus efficaces que les systèmes traditionnels. À partir de 2026, les pompes à chaleur remplaceront les systèmes à combustibles fossiles dans les nouvelles constructions et les rénovations », déclare **PATRICK DELBAERE**, Sales Director Noord & National Key Accounts chez Cebeo.

Cebeo regroupe ces pompes à chaleur et ces panneaux solaires, ainsi que des batteries domestiques, des onduleurs, des stations de recharge, des systèmes de ventilation et des systèmes de gestion de l'énergie au sein de la gamme Green & Smart, présentée cette année lors de leur salon Cebeo Technology. « Toutes nos solutions liées d'une manière ou d'une autre à la gestion durable de l'énergie ont été réunies. Notre narratif « Green & Smart » a touché une corde sensible chez les installateurs visiteurs et sera

également développée lors de l'Install Day. »

La vitesse de la transition énergétique s'accroît et, dans un Écosystème, nous devons travailler ensemble pour nous soutenir mutuellement. Les fabricants, ainsi que les grossistes comme Cebeo, s'engagent à soutenir et à recycler les installateurs. » En tant que grossiste, nous avons pour mission d'accompagner au mieux les installateurs dans cette démarche. C'est pourquoi nous proposons des formations (gratuites) avec Cebeo Campus. Cebeo continue également à apporter le soutien nécessaire sur le terrain. Nos spécialistes soutiennent volontiers les installateurs dans le développement de projets, par exemple au moyen d'études et de conseils. »

La durabilité et la croissance peuvent aller de pair, et le nouveau centre de distribution de Blandain en est un excellent exemple. « Être orienté vers les solutions signifie également une orientation vers le service afin d'optimiser le flux logistique de manière à pouvoir servir encore mieux nos clients. »

Pour conclure : « Je ne peux que souligner combien il était agréable de pouvoir discuter avec de nombreux clients, de relations et entrepreneurs réunis lors d'une telle soirée pour partager leurs expériences ou même se renforcer mutuellement. En ce qui me concerne, rendez-vous à la prochaine édition », conclut Patrick.

INSTALL A SUSTAINABLE TOMORROW!

REGISTER NOW!

18/10/2024 ⚡ BRUSSELS GATE



INSTALL
DAY





Le nouveau site internet de Techlink est en ligne !

<https://techlink.be/fr>

Notre travail acharné a été récompensé : le nouveau site web est en ligne depuis le 25 juin ! Afin d'améliorer nos services, nous l'avons remanié pour offrir à nos membres une expérience utilisateur encore meilleure. Vous y trouverez des informations complètes sur nos services, ainsi que des ressources utiles pour vous aider dans votre vie professionnelle.

engageons aussi activement à fournir à nos membres des informations commerciales, des conseils, des outils de qualité et des formations afin qu'ils puissent relever efficacement les défis auxquels ils sont confrontés.»

L'ancien site web ne correspondait plus aux objectifs et à la croissance que Techlink a connus ces dernières années. Le moment était venu d'adopter un nouveau look : clair, direct et destiné aux différents groupes cibles de notre Écosystème des installations multifonctionnelles. En outre, le site web est désormais facile à personnaliser et à développer.

«Grâce à ce site, nous pouvons ex-

pliquer encore plus facilement aux membres, aux non-membres, aux partenaires, ce que nous faisons, comment nous le faisons et quelle est notre valeur ajoutée», explique **CAROLE METZMACKER**, Marketing & Communication Manager. «Nous avons organisé notre fédération autour de cinq domaines d'expertise cruciaux (technologie & innovation, questions juridiques, droit social, économie circulaire et éducation) qui sont essentiels pour nos membres. Nous nous

N'hésitez pas à explorer notre site web, à nous faire part de vos commentaires et à partager cette nouvelle avec vos collègues, amis et contacts. Nous espérons que vous le trouverez utile et agréable à utiliser. Nos Account Managers sont à votre disposition: Rudo Bonni (Account Manager Wallonie pour les installateurs) et Bruno Van der Stappen (Member Affairs Manager pour les fabricants/importateurs – distributeurs – sociétés de maintenance).

Electrifying solutions that make a sustainable future possible

Chez Rexel, nous apportons des solutions puissantes pour un avenir durable, motivées par l'innovation et la sensibilisation à l'environnement.

Nos solutions révolutionnaires s'inscrivent dans une époque où l'énergie renouvelable n'est pas seulement un choix, mais une nécessité absolue.

Alors pourquoi s'attarder sur le passé quand on peut embrasser l'avenir ? Ensemble, renforçons la voie vers la durabilité.



VISITEZ-NOUS
Hall A Stand 10-14



www.rexel.be

Rexel

Keynote speeches

Les intervenants du Value Chain Symposium ont apporté, chacun dans leur thématique, de nouvelles connaissances aux participants.

- **FILIP VAN DEN ABEELE** (scientifique, ingénieur et entrepreneur) a partagé ses réflexions sur l'impact de l'IA sur notre vie quotidienne et sur l'avenir du travail, de notre économie et de la société. Il a parlé des dilemmes éthiques de l'innovation et du fait que même la technologie hésite parfois.
- **PHILIPPE LEDENT** (Senior Economist chez ING) s'est penché sur l'éco-



Schneider Electric, Pipelife et LEDVANCE récompensés par un Data Quality Award

Le jeudi 13 juin 2024, Techlink et Fedibel ont invité une centaine de distributeurs et fabricants électrotechniques au Value Chain Symposium, organisé au Wijndomein Nobel. Ce jeune domaine viticole situé à Lochristi est connu pour ses vins frais et frivoles, produits sur des sols sablonneux idéaux pour les vins blancs, mais aussi rosés et rouges. Au cours de l'événement, les Data Quality Awards ont été décernés aux fabricants pour leur engagement à fournir des données de la plus haute qualité.

nomie belge et européenne ainsi que sur le secteur de la construction à court et moyen termes. Il a également fait allusion aux 3 D (décarbonation, décentralisation et digitalisation) de notre mémorandum, car sa conclusion s'est également centrée sur les 5 D : la démographie, la démondialisation et la décarbonation comme tendances dont tout le monde doit tenir compte, mais aussi la digitalisation en tant qu'opportunité ainsi qu'un D important entre tous, celui de la Dette. Car la dette nationale de la Belgique continuera à nous préoccuper dans les années à venir.

Data Quality Awards

La nécessité de disposer de données de haute qualité sur les produits et le marché ne cesse de prendre de l'importance pour répondre aux besoins des installateurs. Voilà pourquoi cette année encore, Techlink a récompensé les fabricants dont les données produits sont les meilleures en termes de qualité. Techlink a réparti les fabricants de notre secteur en trois catégories, à savoir le matériel d'installation, les câbles et l'éclairage. Les prix ont été remis par Pierre Benoit (Rexel), Président de Fedibel.

« Techlink décerne ces prix aux entreprises du secteur de l'installation

technique qui excellent dans la gestion et la mise à disposition qualitatives de leurs données produits sur différentes plateformes », déclare **BRUNO VAN DER STAPPEN**, Member Affairs Manager chez Techlink.

MATÉRIEL D'INSTALLATION

Dans la catégorie du matériel d'installation, le gagnant est **Schneider Electric**. C'est **PIERRE COUCKE** qui a réceptionné le prix : « La bonne qualité des données est très importante pour nous car elle permet aux clients existants et nouveaux d'accéder plus facilement à des informations détaillées et correctes sur les produits qui les intéressent. Elle leur permet également



Les participants intéressés ont également eu l'occasion de visiter les vignobles et l'atelier de production de Nobel.



Les orateurs principaux : Filip Van den Abeele et Philippe Ledent.



Pierre Coucke, VP Power Products et Home & Distribution chez Schneider Electric Belgique.



Derek Mc.Millan, CEO LEDVANCE Benelux, RU & Irlande.

de comparer les produits et donc de faire de meilleurs choix. Cela donne au client une plus grande confiance dans l'achat du produit et entraîne moins de retours par la suite. »

CÂBLES

Dans la catégorie des câbles, le lauréat est **Pipelife**. En recevant l'Award, **KRIS DESMET** a déclaré : « Ce prix récompense les efforts constants de notre spécialiste des données pour fournir au marché un ensemble de données à l'appui de notre portefeuille diversifié de gammes de produits, pour les installations tant électrotechniques que sanitaires. Dans l'électro, avec Preflex et Preflex SAFE, nous disposons de la gamme de tuyaux précâblés la plus complète du marché, complétée par des boîtes d'encastrement et des tuyaux électros rigides équipés des accessoires de raccordement et de fixation correspondants. Pour les installations sanitaires, nous proposons avec Pipelife un système d'évacuation des eaux très complet. Cela nous permet de jouer en permanence sur les besoins

des installateurs. » **FRÉDÉRIC SAUCEZ**, spécialiste des données chez Pipelife, ajoute : « Nous attachons une grande importance à la maintenance des données produits de qualité. Pour nous, il va de soi que nous soutenons nos partenaires et distributeurs de produits en mettant à leur disposition des données complètes et correctes sur les produits. Par ailleurs, la maintenance continue et qualitative des données produits est également d'une importance capitale pour le contrôle et le guidage de nos systèmes de production entièrement numérisés. »

ÉCLAIRAGE

Dans la catégorie éclairage, le lauréat est **LEDVANCE Benelux**. La récompense a été reçue par **DEREK MC.MILLAN** : « Ce fut un grand honneur de recevoir ce prix. Nous remercions tous les participants pour cette magnifique récompense. L'importance des données est encore souvent sous-estimée. Pour le marché professionnel, il existe des raisons spécifiques justifiant la qualité des données produits ETIM.

De nombreux professionnels utilisent les données ETIM. LEDVANCE fournit régulièrement à ses partenaires des données conformes à cette norme. Les grossistes et les installateurs s'appuient sur des données produits détaillées pour prendre des décisions éclairées. Des imprécisions dans les données peuvent conduire à des choix de produits erronés, à des problèmes d'installation ou même à des risques de sécurité. Des données produits détaillées sont également nécessaires pour démontrer comment les produits contribuent aux économies d'énergie et aux initiatives écologiques. L'accent est mis de plus en plus sur la durabilité et l'efficacité énergétique. »

L'année prochaine...

Avec ces Awards, Techlink espère convaincre d'autres fabricants de l'importance de la qualité des données. Les données sont l'avenir et, avec la numérisation rapide, leur importance va sans cesse croissante. Nous attendons d'ores et déjà avec impatience de connaître les lauréats de l'année prochaine !

Une réforme approfondie de la déduction pour investissement à partir de 2025

Si vous êtes une société unipersonnelle, que vous exercez une profession libérale ou que vous êtes une société et que vous investissez dans de nouvelles immobilisations (immatérielles) utilisées dans le cadre de votre activité professionnelle en Belgique, vous pouvez bénéficier de la déduction pour investissement. Concrètement, cela signifie qu'en plus des amortissements normaux, vous pouvez bénéficier d'une déduction extra-comptable pour autant que certaines conditions soient remplies. Toutefois, à partir de 2025, la déduction pour investissement fera peau neuve avec un accent sur les « investissements verts » et une simplification des règles. Ce nouveau régime s'appliquera aux immobilisations acquises ou créées à partir du 1^{er} janvier 2025. Un résumé de ces nouveautés ci-dessous.

La déduction de base pour les petites entreprises

Tout d'abord, une déduction de base similaire à la « déduction pour investissement ordinaire » existante sera introduite. Cette déduction de base est

réservée aux personnes physiques et aux petites entreprises et ne nécessite pas de formalités ou de procédures d'application étendues. La principale différence avec la « déduction pour investissement ordinaire » est que le taux de déduction passe de 8 à 10 %.

Les actifs nuisibles à l'environnement ou au climat ne sont pas éligibles, à moins qu'il n'existe aucune alternative qui ne produit pas d'émissions carbonées. Une liste reprenant les investissements exclus sera publiée.

Concernant les investissements numériques dans les systèmes de paiement et de facturation, la gestion de la clientèle, le commerce électronique et la cybersécurité, la déduction de base sera doublée et portée à 20 %. Les exigences techniques d'éligibilité feront également l'objet d'une publication.

La déduction thématique majorée

Deuxièmement, une déduction thématique majorée est introduite pour encourager des investissements spécifiques. Cette déduction s'élève à 40 % pour les personnes physiques et les petites entreprises et à 30 % pour les grandes entreprises. Sont visés :

- Les investissements dans la consommation efficace de l'énergie et les énergies renouvelables.
- Les investissements dans les moyens de transport à émissions nulles.
- D'autres investissements respectueux de l'environnement.
- Le soutien aux investissements numériques apparentés aux catégories précédentes (par exemple, les logiciels de contrôle de la consommation d'énergie).

Les investissements spécifiques éligibles sont publiés par thème et mis

à jour tous les trois ans. En outre, le législateur a imposé quelques restrictions supplémentaires, à savoir :

- Les entreprises en difficulté sont exclues.
- Le régime est applicable uniquement aux immobilisations pour lesquelles aucune aide régionale n'est demandée (les exceptions à cette règle restent à déterminer).
- Le régime est non applicable si l'investissement cause un préjudice déraisonnable à l'environnement.

La déduction technologique

Enfin, il y a la déduction technologique, similaire à l'actuelle « déduction pour investissement majorée » pour les brevets et les investissements respectueux de l'environnement dans la recherche et le développement (R&D). Là encore, l'aspect écologique est important. Les investissements dans les immobilisations pour la R&D de nouveaux produits et technologies doivent être respectueux de l'environnement ou viser à réduire les incidences négatives sur l'environnement des produits et technologies existants. La déduction est refusée si un investissement cause un dommage déraisonnable à l'environnement.

Le montant de la déduction varie selon qu'il s'agit d'une déduction unique ou d'une déduction étalée. Il s'élève respectivement à 13,5 % et 20,5 %. Dans le cas d'une déduction étalée, la déduction se fera parallèlement à la période d'amortissement.

LES AUTEURS :

Frank Vancamp, partenaire chez KPMG Tax, Legal & Accountancy

Tom Ieven, superviseur chez KPMG Tax, Legal & Accountancy

Arno De Haen, conseiller chez KPMG Tax, Legal & Accountancy

DE NOUVELLES ALIMENTATIONS ROBUSTES
SÉRIE XTBF500 - HAUTE FIABILITÉ - OVCIII

500W AC/DC PUISSANCE - REFROIDI PAR CONDUCTION - ENTIÈREMENT INTÉGRÉ



COMMANDEZ EN LIGNE : WWW.TELEREX-EUROPE.COM

BE: +32 (0)3 - 326 40 00 | NL: +31 (0)76 - 578 20 00

THE SAFEST CHOICE

TELEREX



els spelsberg



HALL D - 200

Abox Pro Industrial and unprotected outdoor areas
Made for demanding requirements.



MORE INFO HERE



WorldSkills Belgium : Ambassadeur du savoir-faire et de l'innovation

« L'avenir, c'est deux mains » Cette affirmation qu'on peut lire sur le site internet de WorldSkills Belgium en dit long sur le sujet.

Dans un monde où l'évolution de la technologie et de l'automatisation est rapide, le savoir-faire reste une pierre angulaire de notre société.

En Belgique, pays connu pour la richesse de sa tradition artisanale et industrielle, WorldSkills Belgium met à l'honneur ces compétences via une organisation unique : les Startech's Days. Plus qu'une compétition, les Startech's Days sont une vitrine des compétences des jeunes professionnels et un coup de pouce à l'enseignement professionnel.

La compétition

WorldSkills Belgium, qui fait partie du mouvement mondial WorldSkills, organise des compétitions dans diverses catégories professionnelles allant du Soudage, à la Menuiserie au Service en salle. Les composantes des Installations Electriques, l'Intégration Robotique, la Mécatronique, le Sani-Chauffage ainsi que les Technologies du froid sont spécifiques à notre secteur. Ce large éventail de disciplines démontre non seulement la diversité des savoir-faire, mais souligne aussi l'importance à la fois des savoir-faire traditionnels et des technologies modernes. Les compétiteurs sont mis au défi d'effectuer des tâches complexes dans des délais stricts. Le niveau de savoir-faire et de précision démontré est impressionnant.

Histoire et ampleur de WorldSkills

Fondée en 1950, WorldSkills est une organisation mondiale non gouvernementale et promeut l'enseignement et la formation professionnels. Cette promotion de secteurs qualifiants et de professions

techniques et technologiques existe dans plus de 80 états membres de WorldSkills, mais aussi via les 33 pays composant WorldSkills Europe. Tous travaillent avec les jeunes, les parents, les enseignants, les autorités et les secteurs professionnels afin de préparer les talents et les futurs travailleurs professionnels aux emplois de demain. Cela dans près de 50 professions organisées autour de six grands secteurs : arts créatifs et mode, technologies de l'information et de la communication, construction, industrie, transport & logistique et services.

Le savoir-faire sous les projecteurs

La façon dont WorldSkills Belgium met en valeur le savoir-faire et l'enseignement professionnel est l'un de ses aspects les plus remarquables. En cette époque où les diplômes universitaires sont souvent considérés comme l'unique voie menant à la réussite, cet événement nous rappelle que les compétences pratiques et les connaissances professionnelles sont tout aussi essentielles pour l'économie et la société. Les compétiteurs de WorldSkills Belgium sont des exemples vivants de la valeur de l'enseignement professionnel et leurs réussites incitent d'autres personnes à envisager une carrière dans ces domaines de spécialité.

Des participants qui inspirent

L'histoire de Lucas, jeune électricien namurois, est une source d'inspiration qui reflète l'essence de WorldSkills Belgium. Il a participé à l'épreuve d'électricité de la compétition, au cours de laquelle il a dû concevoir et installer des circuits et des systèmes complexes. Lucas a accompli chaque tâche avec précision et dévouement, ce qui lui a valu une médaille d'or. Sa réussite a non seulement amélioré significativement ses perspectives de carrière, mais aussi incité d'autres personnes autour de lui à envisager une profession dans le domaine électrotechnique. L'histoire de Lucas montre com-



FEDERALE
Assurance

À VOS CÔTÉS, PRO ET PRIVÉ



Quand on est à son propre compte, on travaille dur pour ses clients. Et on attend la même chose de ses partenaires. Chez Fédérale Assurance, nous nous engageons depuis plus de 100 ans aux côtés de professionnels comme vous. Nous assurons tout ce qui est important pour vous, de votre matériel à votre responsabilité. Une pension complémentaire ? Nous avons les solutions. Et comme vous n'êtes pas seulement entrepreneur, nous protégeons aussi votre habitation et votre famille... et nous nous occupons de votre épargne pour vos enfants.

Fédérale Assurance. À vos côtés, pro et privé.

Plus d'info sur federale.be

Avant de souscrire un produit vie, consultez toujours les conditions générales, les fiches d'informations financières et techniques. Plus d'info sur federale.be. **Fédérale Assurance** – E.R. : Tom De Troch. Fédérale Assurance – Rue de l'Étuve 12 – 1000 Bruxelles. www.federale.be – Caisse Commune d'Assurance contre les Accidents du Travail – Association d'Assurances Mutuelles sur la Vie – Coopérative d'Assurance contre les Accidents, l'Incendie, la Responsabilité Civile et les Risques Divers SC - RPM Bruxelles TVA BE 0407.963.786/BE 0408.183.324/BE 0403.257.506.

ment une participation à WorldSkills Belgium peut conduire à une croissance personnelle et à une plus grande appréciation des domaines techniques.

Apprendre (et) innover

WorldSkills Belgium joue également un rôle important dans la promotion de l'innovation au sein de domaines de spécialité traditionnels. La compétition encourage les participants à utiliser les techniques et technologies les plus récentes. Il en résulte une pollinisation croisée des idées et des méthodes, ce qui est essentiel pour l'évolution permanente de ces filières. Les compétiteurs ont en outre la possibilité d'apprendre des meilleurs dans leur domaine, ce qui améliore considérablement leurs propres compétences et connaissances.

Un réseau de partenaires

L'impact de WorldSkills Belgium va au-delà des jeunes. L'événement est soutenu par un large éventail de partenaires, dont des écoles, des entreprises et les autorités. Cette collaboration multisectorielle souligne toute l'importance accordée à la promotion du savoir-faire et de l'enseignement professionnel. Les entreprises bénéficient de l'afflux de professionnels hautement qualifiés, tandis que les écoles et les instituts de formation peuvent aligner leur programme sur les dernières évolutions sectorielles. Les autorités considèrent WorldSkills Belgium comme un moyen de combler le fossé entre enseignement et marché du travail.

Une dimension internationale

La dimension internationale est un aspect unique de WorldSkills Belgium. Certains médaillés de la compétition nationale ont la chance de représenter la Belgique à la compétition européenne ou mondiale. Ils forment la Belgian Team. Cette plateforme internationale permet non seulement aux compétiteurs de montrer leurs compétences sur une scène plus grande, mais elle favorise également les échanges culturels et la compréhension. Les jeunes apprennent à travailler avec des personnes de pays et de cultures différents, ce qui favorise leur développement professionnel et personnel.

<< WorldSkills Belgium met en valeur les filières qualifiantes et les métiers techniques, technologiques et scientifiques. >>

La formule du succès

L'avenir de WorldSkills Belgium est prometteur. La participation et l'impact de l'événement augmentent année après année. De plus en plus de jeunes sont attirés par l'enseignement professionnel et le savoir-faire, inspirés par les histoires et les success stories des compétiteurs. Les écoles et les entreprises continuent d'investir dans le développement des compétences, sachant que ces investissements sont essentiels pour l'avenir de notre économie et de notre société.

Vous trouverez de plus amples informations sur cette compétition sur www.worldskills.be et ne manquez pas d'encoder les Startech's Days, finales de la compétition nationale, dans votre agenda, qui aura lieu dans les palais du Wex à Marche-en-Famenne du 17 au 19 novembre 2024.

Auteur:

Wilfried De Greef,
Education & Skills manager chez Techlink

Remote Access, tout simplement meilleur.



Une image
en dit plus
que mille
mots.

L'incontournable de toute maison intelligente.

Maintenance à distance. Accès à distance. Notification – le SMART CONNECT KNX Remote Access, notre solution intelligente d'accès à distance, peut tout faire. **Qu'il s'agisse de l'installateur ou de l'utilisateur, l'accès à distance permet à chacun de gagner du temps, de l'argent et de l'énergie.**



ise.de/remote-access



ecatalog.vecolux.be

Points forts

- | Télémaintenance flexible
- | Diagnostic à distance
- | Accès à la visualisation à distance
- | Interface de bus intégrée
- | Les événements en tant que notification push
- | **NOUVEAU:** des graphiques clairs



- | KNX Secure
- | Traitement des données conforme au GDPR
- | Connexion cryptée

ise
Individuelle Software
und Elektronik GmbH



La bonne décision.

Contactez Vecolux pour plus d'informations
www.vecolux.be · info@vecolux.be · +32 3 633 10 26

Le règlement sur les données entre en vigueur le 12 septembre 2025

Les produits connectés collectent sans cesse des données. Pensons par exemple aux compteurs intelligents qui génèrent des données en temps réel sur la consommation d'énergie ou aux bornes de recharge connectées qui tiennent à jour les données relatives à chaque charge. En outre, pour chacun de ces produits connectés, il existe des services connexes qui confèrent à ces produits des fonctionnalités supplémentaires et collectent des données supplémentaires. Par exemple, les compteurs intelligents et les bornes de recharge connectés peuvent généralement être contrôlés à distance via une application pour smartphone ou sont intégrés à un système dit de « gestion intelligente de l'énergie. » Les données générées par ces produits et services n'appartiennent généralement qu'au fabricant du produit ou au fournisseur du service, de sorte que leur valeur économique n'est exploitée que par eux. C'est pourquoi le législateur européen a adopté de nouvelles règles dans le règlement sur les données ^[1] (Data Act, en anglais) afin de permettre aux utilisateurs de produits connectés et de services connexes de contrôler les données qu'ils cogénèrent et de permettre à d'autres acteurs du marché (souvent plus petits) d'accéder également à ces données.

Quelles sont les règles prévues par le règlement sur les données ?

Le règlement sur les données vise à supprimer le plus grand nombre possible d'éléments juridiques, économiques et techniques qui feraient obstacle à une économie européenne des données. Il prévoit plusieurs règles à cette fin, à savoir :

- 1 Des règles qui facilitent l'accès des consommateurs et des entreprises aux données provenant de produits connectés et de services connexes, ainsi que leur partage avec d'autres ;
- 2 Des règles qui facilitent l'accès des autorités aux données des produits connectés et des services connexes appartenant à des entreprises privées afin de répondre à une urgence publique (comme le Covid-19) ou de les utiliser pour une tâche spécifique dans l'intérêt public.
- 3 Des règles qui facilitent le passage à un autre fournisseur de services en nuage afin d'éviter ce que l'on appelle le verrouillage des fournisseurs (vendor lock-ins) ;

- 4 Des règles empêchant des pays tiers d'accéder illégalement aux données non personnelles stockées au moyen de services en nuage dans l'UE ;
- 5 Des règles en matière d'interopérabilité pour les fournisseurs de services en nuage, les participants à ce que l'on appelle les « espaces européens communs de données »^[2] et les vendeurs de « contrats intelligents »^[3], afin d'optimiser le partage des données dans l'UE ;

Dans cet article, l'accent est placé sur les règles facilitant l'accès et le partage, pour les utilisateurs, des données de produits connectés et de services connexes (point 1 ci-dessus). Ces règles sont particulièrement importantes pour les acteurs du secteur de l'énergie dans la mesure où elles impliquent des obligations et des opportunités considérables pour quiconque propose ou utilise des produits connectés ou des services connexes (tels que des panneaux solaires intelligents, des lampes, des thermostats, des assistants virtuels, des applications de gestion, etc.)

Quelles sont les obligations en matière d'offre de produits connectés et de services connexes ?

Le règlement sur les données prévoit des obligations de grande portée concernant l'offre de produits connectés et de services connexes **aux consommateurs ainsi qu'aux entreprises**.

LA CONCEPTION DES PRODUITS ET SERVICES

Les produits connectés et les services connexes doivent être conçus par le fabricant ou le fournisseur de manière à ce que les données générées par le produit ou le service soient **gratuitement et directement accessibles** pour l'utilisateur. Dans la mesure du possible, les données doivent donc être directement lisibles sur l'écran du produit, téléchargeables ou disponibles par l'intermédiaire de la plateforme par laquelle le service est fourni.

Si l'accès direct aux données via le produit ou le service n'est pas possible



techniquement, le détenteur des données doit les **mettre à la disposition de l'utilisateur sur simple demande, gratuitement et, si possible, en continu et en temps réel**. En d'autres termes, l'utilisateur doit pouvoir demander facilement les données, par exemple via un compte en ligne.

INFORMATION DE L'UTILISATEUR

Toute entreprise qui vend, loue ou loue en leasing un produit connecté ou un service connexe doit informer l'utilisateur **au préalable, de manière claire et compréhensible**, concernant toutes sortes d'informations définies par la loi, notamment le volume de données qui sera généré, la manière dont l'utilisateur peut accéder à ces données, la durée de conservation des données, etc.

CONTACT AVEC L'UTILISATEUR

Si un produit connecté ou un service connexe génère **des données à caractère non personnel** et que le fabricant ou le distributeur souhaite utiliser ces données lui-même, il doit **conclure un accord avec l'utilisateur** à ce sujet.

Cette disposition est similaire à la divulgation des finalités du traitement dans le cadre du RGPD. En outre, les données ne peuvent pas être utilisées pour obtenir des informations sur la situation économique de l'utilisateur et, par conséquent, porter atteinte à sa position commerciale.

PARTAGE DES DONNÉES

À la demande d'un utilisateur, les fabricants et les distributeurs doivent mettre les données générées par un produit connecté ou un service connexe **à la disposition d'un tiers** (le «destinataire des données») immédiatement et, si possible, en continu et en temps réel.

Par exemple, une entreprise utilisant un système intelligent de gestion de l'énergie peut demander à son fournisseur de partager les données générées par le système de gestion de l'énergie avec un consultant en économies d'énergie afin d'améliorer l'efficacité énergétique de l'entreprise. Un consommateur, par exemple, pourrait également demander au fournisseur

de son thermostat intelligent de partager les données générées avec une entreprise qui formule des recommandations en matière de maintenance préventive pour les systèmes de chauffage, de ventilation et de climatisation sur la base des informations mises au jour grâce à ces données.

Aucun coût ne peut être facturé à l'utilisateur du produit ou du service pour une demande de partage des données. Toutefois, si le détenteur et le destinataire des données sont tous deux des entreprises, le détenteur des données peut facturer une compensation au destinataire des données pour le partage des données. Cette compensation peut inclure une marge, mais elle doit être raisonnable et prendre en compte notamment les investissements réalisés pour la collecte et la production des données, les coûts de formatage des données et de diffusion électronique, etc. La Commission européenne publiera des lignes directrices sur les modalités de calcul de cette compensation raisonnable.



En tout état de cause, le détenteur des données doit conclure un accord avec le destinataire des données sur les modalités de mise à disposition des données. Cela doit se faire de manière transparente et dans des conditions équitables, raisonnables et non discriminatoires. Par exemple, il n'est pas permis de mettre à la disposition des entreprises partenaires des données de meilleure qualité que celles des entreprises non partenaires. En outre, ces contrats de partage de données B2B ne doivent pas contenir de clauses injustes imposées unilatéralement. Ainsi, d'une part, le règlement sur les données prescrit une liste de clauses qui sont toujours abusives (comme par exemple les clauses qui excluent la responsabilité pour négligence grave de la partie la plus forte), et d'autre part, le règlement sur les données énumère les clauses qui, sous réserve de la preuve du contraire, sont réputées abusives (comme, par exemple, les clauses qui empêchent la partie la plus faible de résilier le contrat dans un délai raisonnable).

Quelles sont les exceptions à ces obligations ?

Les obligations susmentionnées sont soumises à certaines exceptions et limitations :

- **Uniquement pour certains types de données** : les obligations ne s'appliquent qu'aux données facilement accessibles et non aux informations dites « dérivées », c'est-à-dire les informations qui résultent d'investissements supplémentaires réalisés pour associer des connaissances aux données, par exemple par le biais d'algorithmes complexes. Toutefois, il importe peu qu'il s'agisse de données à caractère personnel ou non personnel.
- **Exceptions pour les petites entreprises** : les obligations ne s'appliquent pas aux micro ou petites entreprises qui fournissent des produits connectés ou des services connexes, sauf (i) si elles ont des entreprises partenaires ou

des entreprises connexes qui ne sont pas des micro ou petites entreprises, ou (ii) si la micro ou petite entreprise fournit les produits connectés ou les services connexes en sous-traitance.

- **Protection des secrets d'affaires** : des mesures de protection supplémentaires peuvent s'appliquer aux utilisateurs et aux destinataires des données lorsque les données qu'ils recevront constituent des secrets d'affaires.
- **Produits non concurrents** : les utilisateurs et les destinataires des données ne sont évidemment pas autorisés à utiliser les données qu'ils reçoivent du détenteur des données pour développer un produit concurrent.
- **Pas pour les « gatekeepers »** : les entreprises qui sont considérées comme des « gatekeepers » parce qu'elles campent déjà sur une énorme pile de données (par exemple Meta, Amazon, Apple et Microsoft) ne peuvent pas utiliser le règlement sur les données pour recevoir encore plus de données.
- **Ne pas porter atteinte à la position commerciale de l'utilisateur ou du destinataire des données** : en principe, les détenteurs de données ne doivent pas utiliser les données dont ils disposent d'une manière qui porte atteinte à la position commerciale de l'utilisateur ou du destinataire des données.

Quelles sont les mesures à prendre pour mon organisation ?

Même si le règlement sur les données ne s'applique qu'à partir du 12 septembre 2025, il est préférable de prendre dès aujourd'hui les premières mesures pour mettre en œuvre le règlement sur les données au sein de votre organisation.

- Cherchez à savoir si votre organisation vend, loue ou loue en leasing des produits connectés ou des services connexes et identifiez-les.
- Déterminez le rôle de votre organi-

sation au regard du règlement sur les données : êtes-vous un fabricant de produits connectés, un fournisseur de services connexes, un fournisseur de services de traitement de données, un détenteur de données, un destinataire de données ou un simple utilisateur ? Sachez que votre organisation peut assumer plusieurs rôles simultanément.

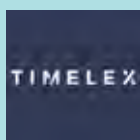
- Ayez une prise sur vos données : identifiez les données de produit ou les données provenant d'un service connexe qui sont générées, la quantité de données, le format, la manière dont les données sont générées, la manière dont elles sont stockées, la manière dont elles sont utilisées, la manière dont elles peuvent être interrogées, etc.
- Préparez votre organisation sur le plan juridique et commercial : Mettez en œuvre des processus pour répondre aux demandes des utilisateurs d'accéder à leurs données ou de les partager, préparez des accords types de partage des données, évaluez les risques pour votre propriété intellectuelle, vos secrets commerciaux et la sécurité de vos systèmes, etc.
- Examinez également les possibilités d'innovation pour votre organisation : demandez-vous si le règlement sur les données pourrait permettre à votre organisation d'accéder à certaines données afin

d'améliorer ses produits ou services ou d'en lancer de nouveaux.

Que faire en cas de non-respect du règlement sur les données ?

Chaque État membre de l'UE doit désigner au moins une autorité chargée de mettre en œuvre et de faire respecter le règlement sur les données. En Belgique, l'Autorité de protection des données (APD) assumera cette tâche en ce qui concerne les données à caractère personnel (et peut-être aussi pour toutes les données à caractère non personnel, bien que cela n'ait pas encore été confirmé). Entre

autres choses, l'Autorité traitera les plaintes concernant les violations du règlement sur les données, examinera la conformité au règlement sur les données et imposera des sanctions financières. Le montant des amendes n'a pas (encore) été déterminé. Ce qui est certain, en revanche, c'est qu'il y aura un Comité européen pour l'innovation en matière de données, qui aura pour rôle d'aider les autorités à appliquer le règlement sur les données de manière cohérente.



AUTEUR:

Liesa Boghaert
(liesa.boghaert@timelex.eu) de
Timelex, un cabinet
d'avocats spécialisé
dans les aspects juridiques du monde
numérique.

NOTES :

- 1 Règlement (UE) 2023/2854 du Parlement européen et du Conseil du 13 décembre 2023 concernant des règles harmonisées portant sur l'équité de l'accès aux données et de l'utilisation des données et modifiant le règlement (UE) 2017/2394 et la directive (UE) 2020/1828 (règlement sur les données) (Texte présentant de l'intérêt pour l'EEE)
- 2 Les espaces de données européens sont des environnements sectoriels et sécurisés dans lesquels les données peuvent être partagées sous le contrôle des propriétaires de données conformément aux règles et normes européennes.
- 3 Ce sont des contrats qui utilisent la technologie blockchain pour automatiser les termes des accords (par ex. des accords de partage de données).

Visitez notre stand et découvrez NOS NOUVEAUTÉS



INSTALL DAY

STAND N° C12

18-10-2024

BRUSSELS GATE

Building Connections

OBO
BETTERMANN

Tarifs dynamiques :

« Si on ne fait pas attention, on devient vite le dindon de la farce. » Est-ce vrai ?

Quand il est question des opportunités comme des risques liés aux tarifs dynamiques, nombreuses sont les affirmations que l'on peut voir sur les réseaux sociaux. Malheureusement ces assertions ne sont pas toujours étayées par des chiffres. Le 30 mai dernier, Kris Voorspools a eu l'opportunité de faire une présentation sur les opportunités et les risques liés aux tarifs dynamiques dans le cadre du Congrès de l'énergie d'Embuild Flanders, Flux50 et Techlink – organisé avec le soutien de VLAIO et Topics Flanders. Son idée était de rendre ce sujet très concret à l'aide d'une étude de cas portant sur l'utilisation d'une pompe à chaleur dans une habitation.

Le tarif dynamique, qu'est-ce que c'est ?

La tarification dynamique implique une facturation du client en fonction de ce qu'il consomme effectivement à chaque moment. Son compteur numérique enregistre toutes les 15 minutes la quantité d'électricité consommée ou injectée dans le réseau. Un tarif dynamique, autrement dit, répercute le prix sur cette même base. Le marché de gros fonctionne actuellement sur une base horaire. Votre consommation ou votre injection est donc facturée chaque heure au prix du marché pour cette heure. Si vous consommez de l'électricité à 19 heures aujourd'hui, elle vous sera facturée au prix du marché de 19 heures aujourd'hui.

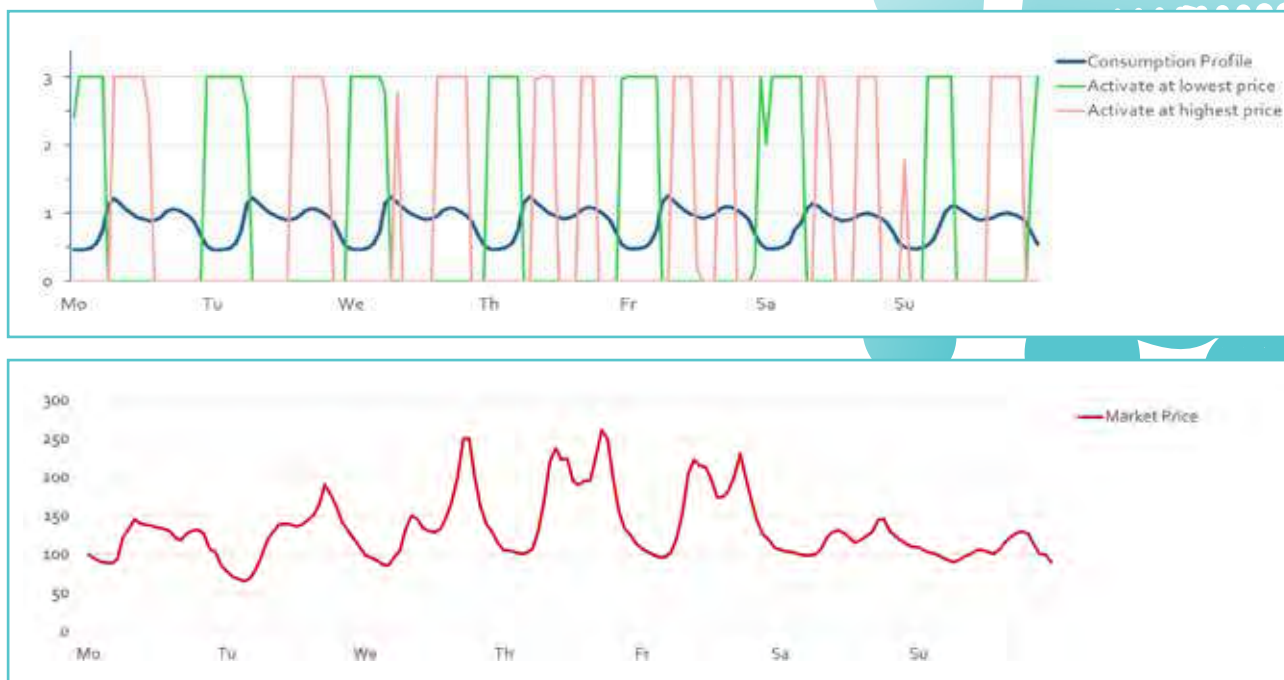
Avec un tarif dynamique, vous payez donc ce que vous achetez. L'opportunité se situe au niveau du fait que vous pouvez orienter votre consommation vers les heures les moins chères. Le

risque est de consommer accidentellement aux heures chères.

En cas de tarif non dynamique, le profil de consommation effectif du compteur numérique n'est pas utilisé. Votre consommation est répartie en fonction d'un profil de consommation moyen s'appliquant à l'ensemble du marché. Ce profil par défaut est le même pour vous, vos voisins, le boulanger du coin ou le café de la place du village. Si vous consommez de l'électricité aujourd'hui à 19 heures, le gestionnaire de réseau fait comme si vous l'aviez consommée selon ce profil de consommation par défaut, soit un peu à 19 heures, mais aussi à d'autres heures. Le fournisseur est facturé de cette manière et s'efforcera par conséquent de répercuter ce coût sur le client.

Avec un tarif non dynamique, en d'autres termes, vous ne payez pas





pour ce que vous achetez, mais pour ce qu'un utilisateur moyen aurait acheté. Ce système n'offre aucune opportunité. Son risque est qu'il soit supposé que vous faites ce que fait l'utilisateur moyen. Or il s'avère que ce consommateur moyen consomme surtout beaucoup d'énergie lorsqu'elle est très chère. Telles sont les lois de l'offre et de la demande.

L'étude de cas : une pompe à chaleur dans un logement

Afin d'expliquer la différence entre la tarification dynamique et non-dynamique, Kris détaille ci-dessous un cas concret avec une pompe à chaleur de 3 kW consommant 4 000 kWh d'électricité en base annuelle.

Dans le scénario de référence, la pompe à chaleur est raccordée sur la base d'un profil de consommation standard, qui va donc correspondre à un consommateur non dynamique. Dans un scénario optimal, le consommateur est supposé utiliser la pompe à chaleur tous les jours aux heures les moins chères. Ce scénario donne le potentiel d'économie en fonctionnant avec un tarif dynamique. Et dans

le worst case scénario, il est supposé que l'utilisateur fait vraiment tout de travers et utilise la pompe à chaleur tous les jours aux heures les plus chères. L'idée étant de se faire l'avocat du diable pour déterminer le risque maximal théorique d'un tarif dynamique.

Il faut évidemment que votre installation le permette. De nombreux fabricants de pompes à chaleur prescrivent déjà un tampon thermique ou un volume d'eau minimal. L'inertie thermique du logement joue également un rôle. Nous supposons ici que vous pouvez programmer cette pompe à chaleur avec flexibilité au cours de la journée, juste pour le calcul théorique de ce qui est possible au maximum en termes d'opportunité et de risque.

Dans tous les scénarios, je ne prends en considération que le prix du marché en tant que tel. Le consommateur paie de toute façon les tarifs nets et les prélèvements. Ces éléments restent statiques et ne dépendent donc pas du moment où vous consommez. Ils ne donnent lieu à aucun potentiel d'économie ou risque.

Scénario de référence : suivre le profil de consommation standard

Dans le scénario de référence, rien n'est fait avec le tarif dynamique. La pompe à chaleur est utilisée selon le profil de consommation standard et la facturation est à l'avenant. La ligne bleue sur la figure montre à quoi ressemble ce profil de consommation et quels sont les prix du marché sur une semaine.

Le coût de ce profil, calculé sur la base des prix de l'électricité en 2023, s'élève à 471 euros par an.

Scénario optimal : allumer la pompe à chaleur lorsque le prix de l'électricité est le plus bas

Dans le scénario optimal, l'utilisateur met en marche la pompe à chaleur tous les jours aux heures les moins chères. La production quotidienne de chaleur est identique à celle du scénario de référence. Au cours de cette même semaine, l'activation de la pompe à chaleur est représentée cette fois sur la figure par la ligne verte.

Le coût de cette utilisation optimale, calculé en fonction des prix de l'électricité en 2023, est de 319 euros par an. C'est-à-dire une économie de 152 euros par an sur le coût de l'électricité en tant que tel, soit quelque 32 %.

Il faut noter cependant que, pour profiter de l'opportunité d'un tarif dynamique, il faut impérativement un système de contrôle automatique. Il ne vous sera pas possible, pratiquement, d'allumer manuellement votre pompe à chaleur chaque fois que le prix de l'électricité est bas, aussi aurez-vous besoin d'un système de contrôle intelligent qui le fera pour vous en fonction des prix du marché (et d'autres paramètres importants pour vous).

Worst case scenario : vous faites vraiment tout de travers...

La tarification dynamique offre une opportunité évidente, ainsi qu'un risque évidemment.

Pour quantifier le risque, j'ai également proposé la simulation d'un utilisateur qui ne fait pas accidentellement attention juste une fois, mais qui fait vraiment systématiquement tout ce qu'il ne faut pas faire. Un utilisateur qui n'allume pas accidentellement sa pompe à chaleur lorsque le prix est élevé, mais qui le fait systématiquement tous les jours une année entière. Cet avocat du diable met en marche la pompe à chaleur tous les jours aux heures les plus chères de la journée. La production de chaleur est à nouveau la même chaque jour que dans le scénario de référence. Et toujours pour cette même semaine, l'activation de la pompe à chaleur est représentée sur la figure par la ligne rouge.

Le coût de cette utilisation, la pire imaginable, calculé en fonction des prix de l'électricité en 2023, s'élève à 597 euros par an. Le surcoût est donc de 125 euros par an par rapport à la référence, soit 27 %.

Kris Voorspools a proposé une présentation solidement documentée sur les tarifs dynamiques lors du 15^e Congrès de l'énergie.



Je tiens à souligner que ce scénario est très irréaliste. Il arrive à tout le monde de se tromper, mais pour faire systématiquement tout ce qu'il ne faut pas faire tous les jours, il faudrait installer un système de commande qui ordonne la pompe à chaleur de tout faire de travers. Répétons-le, il s'agit d'un risque théorique maximal concevable.

Conclusions et recommandations

Le contrôle de la consommation d'électricité au moyen d'un tarif dynamique offre des opportunités évidentes. Ce contrôle entraîne aussi des risques, mais ils sont moins importants que les opportunités.

Pour exploiter pleinement le potentiel des tarifs dynamiques, vous devez disposer d'un contrôle automatique intelligent.

Les tarifs dynamiques bouleversent considérablement les rôles sur le marché. Le rôle du fournisseur est assez limité, il n'est que le canal entre le marché et l'utilisateur et s'occupe de la facturation. La grande valeur ajoutée d'un tarif dynamique revient à celui qui offre le contrôle intelligent.

Si vous vous retrouvez dans une discussion sur les tarifs dynamiques où quelqu'un affirme que si vous ne faites pas attention ne fût-ce qu'une fois, vous serez « le dindon de la farce », demandez toujours une quantification.

AUTEUR:

Kris Voorspools, Energy Market Expert at 70GigaWatt Consulting

70GigaWatt

QUELQUES COMPLÉMENTS:

- Le calcul ci-dessus ne prend en compte qu'une optimisation en fonction des prix du marché à un jour (day ahead market). Au-delà, il existe encore une valeur de marché que vous pouvez capturer (intraday, déséquilibre, services Elia). Ces éléments n'ont pas été pris en compte.
- Cette analyse des opportunités et des risques liés aux tarifs dynamiques aboutit à des conclusions similaires à l'analyse de Nico Schoutteet, <https://www.linkedin.com/in/nicoschoutteet/>. L'outil de Nico Schoutteet est disponible ici <https://nicoschoutteet.shinyapps/>

VISIT US ON
INSTALL DAYS
BOOTH 174

LIVING
now.[®]



Forever an icon,
today Smart as well.



Traditional
control



Control with
smartphone



Voice
command

bticino

A Group brand | **legrand**

Vers une « spécialisation totale » dans les technologies économes en énergie

Les investissements dans les panneaux solaires et d'autres technologies énergétiques économes en énergie continuent de porter leurs fruits. C'est clairement le ressenti chez MR Solar – qui fait partie intégrante de l'entreprise membre MR Group – face à la demande. L'entreprise a débuté il y a plus de 13 ans comme installatrice de panneaux solaires pour devenir au fil du temps un spécialiste complet des technologies économes en énergie, notamment les batteries, les pompes à chaleur et les bornes de recharge. Entretien avec Jonathan Delft, CEO, et Dieter Verscheure, CCO, au siège de MR Solar à Zwevegem.



De gauche à droite : Jonathan Delft (CEO), Robin Maes (Fondateur) et Dieter Verscheure (CCO).

Chez MR Solar, la gestion durable de l'énergie est une valeur clé. Au siège belge, la société produit presque tout l'énergie dont elle a besoin grâce à son installation photovoltaïque. Le surplus d'énergie solaire est stocké dans une batterie industrielle. L'entreprise a aussi élargi son parc de recharge en installant deux bornes rapides à courant continu qui permettent aux collaborateurs de recharger leur voiture en un rien de temps.

À quoi ressemble l'évolution de MR Solar ?

JONATHAN DELFT : « Nous avons commencé en 2008 dans le garage du propriétaire, Robin Maes (qui a également donné son nom à l'entreprise, ndlr). Nous placions alors de petites installations chez des particuliers. Aujourd'hui, nous servons également l'industrie et sommes l'un des plus grands acteurs du pays. Chaque mois, nous réalisons plusieurs centaines de projets pour des particuliers et une

cinquantaine pour des entreprises. Nous employons 200 personnes, un mélange de collaborateurs permanents et d'indépendants. Notre chiffre d'affaires a été multiplié par quatre-vingts au fil des ans. Outre notre siège à Zwevegem, nous avons des antennes à Achêne (Ciney-Namur), Merksem et Breda. Cette année, nous nous sommes également lancés au Grand-Duché de Luxembourg et en France. »

DIETER VERSCHEURE : « Grâce à notre taille, nous sommes une entreprise so-

lide qui dispose du poids nécessaire, y compris sur le plan financier. Cela nous permet de ne pas demander d'acompte à nos clients. Nous optons délibérément pour la diffusion, tant en termes de types de clients que sur le plan géographique. Pour continuer à croître, il est logique de poursuivre l'internationalisation. Nous avons d'ailleurs déjà enregistré nos premières commandes au Luxembourg et en France. »

Votre offre aussi s'élargit ?

JONATHAN DELFT: « Nous avons commencé avec des panneaux solaires. Ils constituent toujours l'essentiel de notre gamme. Depuis le début de l'année, les batteries ont le vent en poupe, surtout en combinaison avec un SGE. Depuis que nous avons introduit les batteries industrielles cette année, nous avons déjà 30 MWh de capacité vendue au compteur. Nous n'avions

pas espéré que cela aille aussi vite.

Les batteries domestiques équipées d'un contrôle intelligent constituent également un investissement très judicieux pour les clients résidentiels. Grâce au système SGE, le client peut acheter de l'électricité à bas prix lorsque la demande est faible et que le prix est bas, et injecter sa propre production d'énergie lorsque le prix est élevé. »

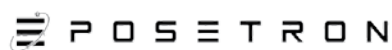
DIETER VERSCHURE: « Nous ne nous considérons plus comme un installateur mais plutôt comme un partenaire pour nos clients, qu'ils soient industriels ou résidentiels, en leur offrant un ensemble clé en main de solutions énergétiques robustes. »

Y a-t-il encore des avantages pour les utilisateurs ?

JONATHAN DELFT: « Pour les entreprises, un tel système de batteries ne

permet pas seulement de répondre aux contraintes de capacité du réseau électrique. Les entreprises peuvent faire du commerce via le système SGE lié à leur BESS (Battery Energy Storage System). En d'autres termes, elles peuvent gagner de l'argent sur le marché de l'énergie. Le même principe s'applique également aux particuliers, bien qu'à plus petite échelle. »

DIETER VERSCHURE: « Avec une telle solution globale, vous pouvez optimiser votre propre production et réduire votre consommation et votre dépendance à l'égard du réseau. Votre facture finale s'en trouvera de toute façon allégée. En outre, il sera également nécessaire de soulager le réseau. À l'instar des bassins d'eau de pluie, les batteries jouent un rôle de tampon pour capter l'énergie excédentaire au bon moment ou la réinjecter lorsque la demande est supérieure à l'offre. »



Votre partenaire dans la transition énergétique

Contrôlez votre énergie avec un système de batterie professionnel de Posetron. Nous en discuterons avec vous et vous proposerons une solution adaptée pour les années à venir. Sur la base de paramètres objectifs et de simulations, nous développons un projet techniquement et financièrement réalisable.

D'autres générateurs d'énergie tels que les éoliennes, les cogénérations

et les installations photovoltaïques peuvent être parfaitement cartographiés. Il est important que vous ayez un aperçu de l'ensemble du projet énergétique. Nous fournissons les conseils nécessaires avec une approche personnelle.



Baan naar Bree 82, 3990 Peer | Posetron.be | 011 170 170

La complexité régionale pour l'installation des bornes de charge!

La transition vers une mobilité plus durable s'accélère en Belgique, portée par l'adoption croissante des véhicules électriques. Cependant, cette transition est accompagnée par une complexité réglementaire, car chaque région du pays – la Région flamande, la Région wallonne et la Région de Bruxelles-Capitale – a mis en place ses propres législations concernant l'installation et la gestion des bornes de charge. Pour les installateurs électrotechniques, il y a de quoi en perdre son latin ! Cette diversité législative représente pour eux, à la fois un défi et une opportunité. Il est crucial de comprendre les spécificités de chaque cadre réglementaire afin de garantir la conformité des installations et de maximiser l'efficacité des infrastructures de charge.



Techlink a préparé un résumé pour simplifier la compréhension de ce sujet complexe. Dans cette brochure comparative, nous examinerons en détail les exigences légales et les exigences techniques propres à chaque région. Notre objectif est de fournir à nos lecteurs une vue d'ensemble claire et concise, leur permettant ainsi de naviguer avec aisance dans ce paysage réglementaire complexe et d'offrir à leurs clients des solutions de charge optimales et conformes.

SIMON VANHEUVERZWIJN, Advisor Electrotechnical Engineering : « Afin de faciliter la compréhension et la mise en conformité avec ces réglementations, nous avons élaboré un tableau récapitulatif détaillant les puissances de charge autorisées dans chaque région. Ce tableau est conçu pour offrir une vue d'ensemble claire et pratique et faciliter les installations de bornes de charge. Assurez-vous cependant de toujours vérifier les dernières mises à jour réglementaires auprès de chaque région. »

Pour avoir les réglementations complètes de chaque Région, scannez les QR codes ci-dessous.

FLANDRE :

www.fluvius.be/nl/duurzame-mobiliteit/wagen-opladen



WALLONIE :

www.synergrid.be/fr/centre-de-documentation/prescriptions-techniques/electricite



BRUXELLES :

www.sibelga.be/nl/aansluitingen-meters/elektrisch-laden?_country=BE



DES QUESTIONS ?

Contactez Simon Vanheuverzwijn via consult@techlink.be.

Nouvel entrepôt
±34.000m²
à Tongres (BE)



Votre grossiste PV au Benelux

- Votre fournisseur pour les projets résidentiels et commerciaux
- Votre spécialiste en matière de panneaux solaires, d'onduleurs, de sous-structures ainsi que de batteries résidentielles, commerciales et les stations de recharge.
- Efficace, rapide et économe en énergie



Nos formations

- Nos entrepôts disposent des dernières technologies pour une livraison efficace et rapide !
- Possibilité de retirer votre commande directement dans notre entrepôt.
- Nouveau centre d'expérience novotegra de ±1000m² avec toit réaliste pour les formations.



Consultez
nos offres



Visitez-nous



INSTALL DAY

Stand 191 | 18.10.24



V2X/V2G quelles les opportunités pour demain ?

Dans le cadre du service technologique C-Tech en collaboration avec Buildwise et Innoviris, Volta a donné une séance d'information sur la technologie V2X/V2G ou « vehicle-to-everything / vehicle-to-grid » permettant d'utiliser de manière bidirectionnelle les batteries de stockage des véhicules électriques. Bien que ce soit encore une technologie « émergente », elle est actuellement déjà proposée par certains constructeurs automobiles et fabricants d'infrastructures de recharge. Au cours de cette session d'information, nous avons abordé la réglementation actuelle, les aspects techniques ainsi que les possibilités futures qu'offrent le V2X/V2G.

Dans notre stratégie de transition énergétique, il existe plusieurs technologies innovantes qui pourraient nous aider dans cette quête de la neutralité carbone. Dans ce contexte, la technologie V2X constitue une des solutions qui nous permettrait non seulement de profiter au maximum de l'électricité renouvelable produite mais aussi de nous fournir un outil de flexibilité (Smart Grid) capable de nous aider à mieux gérer les fluctuations sur le réseau d'électricité. Il s'agit par exemple



V2X (Sources: gauche-Vehicle-to-Everything (V2X) energy services, value streams, and regulatory policy implications, Andrew W. Thompson, Yannick Perez, Energy Policy, Elsevier, February 2020 & droite - 20h JT TF1 de Mobilize Power Solutions)



d'absorber et de stocker l'électricité produite en excès localement et/ou sur le réseau de distribution afin de pouvoir constituer ainsi une réserve énergie électrique disponible en cas de besoin tout en nous fournissant également un mode de transport électrique.

La technologie V2X permet d'utiliser de manière bidirectionnelle les batteries de stockage des véhicules électriques. Ainsi on peut non seulement soutirer l'énergie électrique de ces batteries afin d'atténuer, voire effacer les pics de notre consommation, mais également recharger ces dernières, lorsque la demande est plus faible. C'est le principe des réseaux intelligents et du V2X. En effet, étant donné que la capacité de stockage d'une batterie de VE (≥ 50 kWh) est généralement beaucoup plus grande que celle d'une batterie domestique stationnaire ($\pm 5-10$ kWh), les possibilités sont nombreuses. En outre, le V2X peut aussi se décliner en V2G (Vehicle-to-Grid), V2L (Vehicle-to-Load), V2V (Vehicle-to-Vehicle), mais aussi en V2H (Vehicle-to-Home) à l'échelle d'une maison, V2B (Vehicle-to-Building/Business) avec un bâtiment tertiaire/entreprises. On peut souligner que le V2H et le V2B deviennent particulièrement intéressants lorsqu'ils sont couplés avec une installation photovoltaïque en toiture du logement/bureau et un parking de l'entreprise leur permettant ainsi d'optimiser la part d'autoconsommation (Home ou Building/Business).

Actuellement, cette technologie est déjà proposée par un nombre croissant de constructeurs automobiles et de fabricants d'infrastructures de recharge. A noter, qu'il existe déjà quelques solutions V2X homologuées (Synergrid) C10/26 de bornes/onduleurs V2G – DC connectés aux GRD belges et non embarquées dans les VE. Mais très prochainement, l'homologation C10/26 des systèmes V2X – AC dont l'onduleur est embarqué dans les VE constituera le prochain défi avec aussi l'introduction de la norme ISO 15118^[1].

En conclusion, bien que le V2X/V2G soit encore une technologie « émergente » basée sur l'utilisation de l'importante capacité de stockage des batteries des VE, elle pourra offrir de nombreuses opportunités futures car elle se situe à la convergence de plusieurs secteurs clés de notre transition énergétique tels que notamment ceux des transports et de l'énergie, y compris sa distribution et sa transmission.

NOTE :

- ¹ Norme de communication et d'interopérabilité entre les véhicules électriques et les stations de recharge.

AUTEUR:

Gregor Probst, VOLTA





Visitez-nous à
Install Day,
stand 211-216

Trois nouvelles fonctions pour Niko Home Control

Le coeur de votre maison économe en énergie

Aidez vos clients à optimiser leur consommation d'énergie sans sacrifier leur confort. En plus des informations et des routines d'économie d'énergie, ils ont désormais trois nouvelles raisons de choisir Niko Home Control:

- Aperçu de tous les flux d'énergie grâce au **module de mesure sans fil**
- Chauffage multizone via **des boutons-poussoirs avec LED et capteurs de confort pour le chauffage à distance**
- Recharge intelligente, grâce à **l'intégration API** avec des installations de:



Lisez-en plus sur www.niko.eu/energy

niko

PA-1263-02



Le rôle du système de gestion énergétique (SGE) dans la transition énergétique

Le passage vers des sources d'énergie plus durables, connu sous le nom de transition énergétique, a des implications significatives pour les systèmes électriques domestiques. Cette transition est motivée par les besoins croissants en énergie électrique, qui trouvent en partie leur source dans l'augmentation du nombre de véhicules électriques et de pompes à chaleur. L'objectif est de ne plus couvrir ces besoins énergétiques au moyen de combustibles fossiles, ce qui conduit à une élimination progressive de la production d'énergie non renouvelable. Pour les remplacer, l'accent est mis sur les sources renouvelables telles que l'énergie éolienne et solaire. Toutefois, ces sources étant intermittentes, elles sont imprévisibles, variables et difficiles à contrôler.

Des défis à différents niveaux

La demande croissante d'énergie, l'abandon progressif des combustibles fossiles et la nature irrégulière des sources d'énergie renouvelables entraînent plusieurs défis :

- **Socio-économiques** : des questions se posent concernant la sécurité de l'approvisionnement, la durabilité et le caractère abordable de l'énergie.
- **Centrales électriques** : elles doivent être en mesure de faire face à des fluctuations plus importantes de la production d'énergie.

- **Réseau à haute tension** : des efforts accrus sont nécessaires pour assurer la stabilité de la fréquence du réseau (50 Hz).
- **Réseau basse tension** : des mesures sont nécessaires pour éviter la congestion et garantir la stabilité de l'alimentation électrique.

Consommation d'énergie rationnelle

Pour les ménages, il est essentiel d'utiliser l'énergie de manière rationnelle, pas seulement pour l'environnement, mais aussi pour des raisons financières. Plusieurs possibilités :

- **Minimiser la consommation d'énergie inutile** : éteindre les consommateurs aussi souvent que possible lorsqu'ils n'ont pas besoin de fonctionner.
- **Gestion de la température intérieure** : par exemple, baisser les volets pour conserver la fraîcheur et les remonter pour exploiter la chaleur du soleil en fonction du climat intérieur.
- **Optimiser l'autoconsommation** : utiliser l'énergie principalement lorsque l'installation solaire est active. Cette stratégie permet de minimiser les coûts parce

SGE : vue d'ensemble des systèmes

La surveillance et la gestion des flux d'énergie sont le moyen par excellence de maîtriser la consommation d'énergie. L'installation d'un système de gestion de l'énergie commence par le choix de la bonne stratégie. Chaque habitation/logement est différent. De plus en plus de fournisseurs proposent un (une forme de) SGE. Voici un aperçu de quelques systèmes.



Le marché des SGE poursuit sa croissance

2,4 millions de consommateurs européens ont installé un SGE

au cours de la dernière année calendrier. C'est ce qu'indique le cabinet d'études de marché LCP Delta. Selon les prévisions, le marché européen des EMS devrait connaître une accélération dans les années à venir pour atteindre plus de 7 millions de ventes annuelles d'ici 2030.

À noter : « De plus en plus de fournisseurs existants s'associent à des fabricants d'équipements pour élargir le portefeuille d'actifs pouvant être intégrés dans leurs plates-formes de systèmes de gestion de l'énergie », indiquent les études de marché.

ABB

System pro M compact®

InSite est une gestion d'énergie et un contrôle de charge intelligents pour l'efficacité énergétique dans la distribution



secondaire et finale. Ce système de gestion d'énergie d'ABB collecte des données provenant de compteurs d'énergie et de puissance, d'analyseurs de réseau et de capteurs de courant montés sur des disjoncteurs et des dispositifs de protection différentielle. Les données sont accessibles via le serveur web InSite, la plateforme de gestion énergétique d'ABB, Ability™ Energy Manager, ou via un cloud tiers.

- Solution globale
- Adaptable grâce au montage de modules d'extension plug-in sur le compact SCU200
- Facile à intégrer avec des systèmes PV et de charge de véhicules électriques, pompes à chaleur, ...

<https://new.abb.com/benelux>



Bits & Bytes

Le B&B Home EMS peut augmenter votre autoconsommation jusqu'à 95%.

Avec le B&B HEMS, les pompes à chaleur, les climatiseurs, les bornes de recharge, les chaudières et d'autres gros consommateurs peuvent profiter de manière optimale de vos panneaux solaires et de votre compteur communicant. Le B&B HEMS est livré avec un régulateur dynamique intégré jusqu'à 4 kW, permettant de connecter deux chaudières réservoirs tampons, afin d'exploiter même les plus petits excédents d'énergie. De plus, vous disposez de trois sorties supplémentaires de 25 A, qui peuvent être commandées automatiquement, via l'application ou manuellement.

www.BitsBytes.be



EMS+

Vous recherchez une gestion énergétique efficace et intelligente?

Découvrez le Lewiz avec EMS+ car il maximise le rendement des panneaux solaires, optimise l'autoconsommation, minimise le tarif de capacité et est prêt pour le tarif horaire dynamique! Il est grand temps de découvrir comment vous pouvez offrir les économies ultimes à vos clients existants et nouveaux sur leurs factures d'énergie. La puissance de la combinaison des panneaux solaires avec des batteries domestiques, le contrôle intelligent avec Lewiz et le tarif horaire dynamique est la seule combinaison gagnante.

Découvrez-le sur www.emsplus.be et contactez-nous.

que l'injection d'énergie dans le réseau est souvent moins rentable que le prélèvement d'énergie.

- **Éviter les pics de consommation :** répartir la consommation d'énergie pour limiter les coûts liés aux quarts d'heure où la consommation moyenne est la plus élevée.
- **Exploiter les tarifs dynamiques :** consommer l'énergie quand elle est moins chère. Avec ce type de contrat, le tarif varie au cours de la journée et de l'année. Les tarifs sont fixés et publiés 24 heures à l'avance.

En consommant l'énergie stratégiquement, les ménages peuvent non seulement économiser des coûts, mais aussi contribuer à la stabilité et à la durabilité de l'approvisionnement énergétique. Cette approche nécessite une prise de conscience et l'adaptation du comportement quotidien, avec le soutien des technologies intelligentes et des systèmes de gestion de l'énergie qui aident à optimiser l'utilisation de l'énergie. Le point crucial à cet égard est que ces systèmes doivent évidemment garantir qu'une réponse soit apportée aux besoins de confort (chaleur suffisante en hiver et fraîcheur en été, chargement suffisant et en temps voulu des VE, douche chaude).

La gestion manuelle de la consommation et de la production d'énergie est théoriquement possible, mais elle n'est pas viable dans la pratique. L'automatisation est donc une étape nécessaire. C'est là qu'intervient le SGE, un outil crucial dans la transition énergétique contemporaine.

Que fait un SGE ?

Un SGE automatise la gestion de l'énergie en effectuant en permanence les étapes suivantes :

- 1 **Collecte d'informations :** le système collecte des informations. Dans le contexte des systèmes de gestion de l'énergie, les informations sont généralement de nature

électrique (puissance, courant), thermique (température), financière (tarifs) et météorologique (prévisions météorologiques).

- 2 **Traitement de l'information :** les informations collectées sont analysées et traitées sur la base d'instructions prédéfinies. Dans le contexte de la gestion de l'énergie, cela conduit généralement à faire des choix : quels appareils doivent être commandés et quand ? La puissance maximale est-elle dépassée ? Les occupants sont à la maison et la demande de chaleur est élevée (par exemple en hiver) ? Dans ce cas, la recharge de la voiture devra peut-être céder la priorité au chauffage de la maison par la pompe à chaleur pendant un certain temps.

- 3 **Donner des ordres :** sur la base des informations traitées, le SGE envoie des ordres aux équipements électriques connectés pour les allumer ou les éteindre, ou pour réguler leur puissance.

Fonctionnalités des SGE

La fonctionnalité d'un SGE peut aller du basique au très avancé. Les principales fonctions sont énumérées ci-dessous :

- **Monitoring et visualisation :** par exemple, le monitoring de la production d'énergie solaire et de la consommation d'énergie, affichée sous forme de graphiques via une application.
- **Contrôle actif :** la régulation automatique des appareils tels qu'une chaudière électrique, en fonction de la disponibilité de l'électricité autoproduite.
- **Efficacité :** le SGE donne-t-il un aperçu de la consommation et de la production d'énergie ? Surveille-t-il la puissance maximale autorisée ? Facilite-t-il l'augmentation de l'autoconsommation ? Prend-il en compte le quart d'heure où la consommation moyenne est la plus élevée ? Soutient-il les fournisseurs de flexibilité ?

Le projet COOCK-OSTuTech

OSTuTech est l'acronyme de Optimaal STUren van TEChnieken, une initiative de Volta en collaboration avec Buildwise et Lemkco (Université de Gand). Le projet dure trois ans et a débuté en février 2024.

OSTuTech porte sur la gestion de l'énergie et s'appuie sur son prédécesseur Coock « Cems ». En effet, la « TECH » d'OSTuTech fait référence à des techniques telles que les pompes à chaleur, les installations photovoltaïques, les chaudières électriques, les véhicules électriques, les batteries électriques... et l'objectif est de faire connaître la gestion intelligente de ces techniques aux installateurs et au grand public.

Ce projet vise à accroître les connaissances sur ce marché et à abaisser le seuil de peur parmi l'ensemble du groupe cible. Par conséquent, un certain nombre d'installations typiques déjà existantes seront sélectionnées et analysées. En outre, un certain nombre de cas supplémentaires seront définis et mis en œuvre. Nous en tirerons des connaissances et des idées que nous pourrions ensuite partager et diffuser de diverses manières à l'ensemble du groupe cible.

- **Configuration :** qu'est-ce que l'utilisateur peut régler et ajuster lui-même dans le SGE ? Ce point est essentiel pour adapter le système aux besoins de confort spécifiques.
- **Consommateurs d'électricité :** à quel type d'utilisateurs le SGE convient-il ? Pensez aux bornes de recharge, aux pompes à chaleur, aux chaudières électriques et aux systèmes de batteries.
- **Auto-apprentissage :** le SGE applique-t-il une forme d'intelligence artificielle pour optimiser son fonctionnement ?
- **(Protocoles de) communication :** comment le SGE traite-t-il les informations ? Soutient-il un protocole normalisé tel que

SGE : vue d'ensemble des systèmes

La surveillance et la gestion des flux d'énergie sont le moyen par excellence de maîtriser la consommation d'énergie. L'installation d'un système de gestion de l'énergie commence par le choix de la bonne stratégie. Chaque habitation/logement est différent. De plus en plus de fournisseurs proposent un (une forme de) SGE. Voici un aperçu de quelques systèmes.

Innovoltus

SGE JULLIX : gestion intelligente de l'énergie, économiser dans le confort.



Le SGE Jullix d'Innovoltus est une solution particulièrement conviviale et intelligente. Jullix gère et optimise les flux d'énergie entre les panneaux solaires, le réseau électrique, les batteries domestiques et éventuellement les bornes de recharge. Il utilise à plein l'énergie auto-produite et le tarif dynamique pour des économies automatiques et maximales. Jullix joue sur le tarif de capacité en lissant les pics de consommation grâce à la batterie domestique. Il évite également les coûts lorsque les prix sont négatifs. Jullix maximise ensuite l'autoconsommation, après quoi les panneaux solaires sont débranchés.

www.innovoltus.be

Qbus

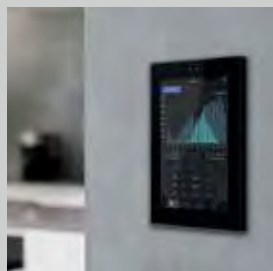
Découvrez Luqas, le gestionnaire d'énergie intelligent.



Avec Luqas, vous gérez vos grands consommateurs d'électricité de manière intelligente. Le module ajuste votre borne de recharge et votre pompe à chaleur en cas de surconsommation ou stocke l'énergie produite par vos panneaux solaires. Luqas tient compte des tarifs dynamiques, des prévisions météorologiques et des plannings tarifaires. Il prévoit aussi votre pic de consommation.

Luqas vous offre un confort durable. Suivez en détail votre consommation via l'application. Vous avez juste besoin d'un compteur digital.

Découvrez tous les avantages sur luqas.be



Vecolux

Gestion intelligente de l'énergie avec KNX.

Optimisez votre consommation avec le système de gestion de l'énergie

KNX. Laissez vos appareils électroménagers consommer plus lorsque votre système PV génère beaucoup d'électricité, et gardez le contrôle sur le tarif de capacité. KNX, en tant que système ouvert, intègre les appareils de centaines de fabricants, ce qui facilite la connexion de la pompe à chaleur, du climatiseur, de la borne de recharge etc. De plus, votre moniteur d'énergie et la commande de votre maison sont intégrés dans un seul écran et une seule application pour que vous gardiez le contrôle.

En savoir plus? Surfez sur <https://vecolux.be/fr/gestion-de-lenergie/>

Viessman

Les générateurs de chaleur Viessmann sont connectables, ce qui permet de collecter leurs données.



Ces données permettent de consulter des analyses et des historiques utiles en temps réel, d'utiliser des fonctions intelligentes et de mieux régler les appareils via les applications ViCare et ViGuide. Résultat : un degré élevé de compréhension et de transparence, ainsi qu'une réduction des factures d'énergie.

Lorsque les appareils sont connectés dans un système énergétique, ils peuvent collecter des données les uns des autres et travailler ensemble de manière plus intelligente. L'objectif principal d'un système de gestion de l'énergie Viessmann est de réduire les factures d'énergie.

www.viessmann.com



Modbus RTU pour la lecture des compteurs d'énergie ou utilise-t-il sa propre méthode au moyen de ses propres équipements de mesure tels que des bobines de mesure. Il en va de même pour la manière dont les ordres sont émis. Par exemple, le SGE dispose-t-il uniquement de sorties numériques ou prend-il également en charge un protocole normalisé pour contrôler les appareils ?

La problématique de la compatibilité

Ce dernier point ou cette dernière fonction concerne l'adéquation de la communication entre le SGE et les appareils électriques connectés. Plus précisément, un SGE choisi en fonction de la fonctionnalité souhaitée (et du coût) prend en charge le protocole Modbus TCP. L'appareil électrique, choisi en fonction de paramètres de prestation (rendement, durée de vie, consommation en veille, ... et coût), communique avec une API via mqtt. À moins que vous ne trouviez une interface sur le marché ou que vous n'en développiez une vous-même, il sera difficile de faire fonctionner ensemble le SGE et l'appareil électrique.

Cet exemple illustre le point sensible du paysage de la gestion de l'énergie. Dans ce contexte, on parle de « compatibilité » ou d'« interopérabilité », mais surtout d'absence de compatibilité. La réalisation du rêve ultime où un protocole universel permettant à tout SGE de communiquer avec tout appareil n'est pas encore pour demain. Il semble cependant qu'on y travaille. Et depuis des années. Si vous ne voulez pas attendre, rendez-vous sur le site web www.maconsosouslaloupe.be. Pour cette question de compatibilité, entre autres, la version actuelle et plus encore future de ce site tente de vous venir en aide.

Des systèmes indépendants

Plusieurs SGE peuvent fonctionner au sein d'installations électriques

domestiques, chacun ayant sa propre logique de contrôle et ses propres objectifs. Un tel scénario peut conduire à des actions contradictoires, en particulier lorsque ces systèmes fonctionnent indépendamment et tentent de maximiser l'autoconsommation de l'énergie produite. Par exemple, dans un scénario avec un système photovoltaïque (PV), des complications peuvent survenir en cas de réglage de chargement de véhicule électrique (VE) et de chauffe-eau électrique.

Supposons que les deux systèmes sont actifs et ne répondent qu'aux données d'un compteur numérique pour optimiser l'autoconsommation. Cela peut conduire aux situations suivantes :

- **Une sous-utilisation de l'énergie :** par exemple, la commande de chargement du VE maintient l'injection dans le réseau à un niveau si bas que la chaudière ne s'allume jamais pendant une journée ensoleillée parce qu'elle ne mesure pas d'injection.
- **Une priorisation imprévisible :** selon le système qui agit en premier, un consommateur peut être priorisé par rapport à un autre sans logique explicite.

Ces situations sont souvent sous-optimales et peuvent réduire l'efficacité de l'utilisation de l'énergie des ménages. Une amélioration consiste à :

- **Configurer les priorités :** il est possible de configurer les systèmes de manière à donner la priorité à un appareil particulier. Par exemple, le chauffe-eau peut être programmé pour s'allumer quand la température de l'eau est basse, indépendamment de l'injection disponible, afin de répondre à un besoin de confort urgent en eau chaude domestique. Si la voiture est en charge à ce moment-là, le SGE du VE diminuera la capacité de charge ou même arrêtera le processus de charge. Si la voiture n'est pas en charge et qu'il y a trop de prélève-

ment, le SGE du chauffe-eau éteindra de nouveau le chauffe-eau.

● **Avoir un système de gestion intégré :** un SGE intégré qui gère les deux consommateurs serait idéal. Un tel système surveille en permanence les flux d'énergie, régule la capacité de charge et commande le chauffe-eau en fonction de l'énergie solaire disponible et des besoins énergétiques de la maison. De cette manière, la quantité d'électricité prélevée inutilement sur le réseau est la plus faible possible.

Conclusion

Pour choisir le SGE adéquat, il faut bien comprendre les possibilités techniques et les besoins spécifiques de l'utilisateur. Il est essentiel de poser les bonnes questions pour faire le bon choix.

Ces systèmes jouent un rôle essentiel dans la gestion et l'optimisation de l'utilisation de l'énergie dans le contexte dynamique de la transition énergétique.

AUTEUR:
Geert Verhoeven, conseiller
technologique chez VOLTA

VOLTA
KRUISPUNT VAN ELEKTROTECHNIEK
CARREFOUR DE L'ELECTROTECHNIQUE



Jullix EMS d'Innovoltus:

Gestion de l'énergie intelligente, économies confortables

Panneaux solaires, batteries domestiques, tarifs dynamiques, prix d'énergie négatifs, flexibilité de l'offre et de la demande... La transition énergétique entraîne de nombreuses conséquences. Comment y faire face intelligemment ? Avec un système de gestion de l'énergie (EMS) Jullix d'Innovoltus. Cet outil local se distingue par sa facilité d'utilisation et permet à l'utilisateur de réaliser des économies considérables.

Jullix EMS

La régulation intelligente du Jullix EMS optimise automatiquement tous les paramètres de votre installation énergétique, y compris les variables externes telles que les prix dynamiques et les prévisions météorologiques. Les utilisateurs maximisent ainsi leurs économies et leur confort sans effort.

"Quiconque investit dans une installation d'énergie verte avec des panneaux solaires et des batteries domestiques souhaite naturellement rentabiliser cet investissement le plus rapidement possible", déclare Lieven Van Crombrugge, PDG d'Elicity/Innovoltus. "Le rendement et l'efficacité sont alors essentiels. Et c'est exactement ce que garantit Jullix.."

Adaptée à votre comportement

Jullix analyse votre profil de consommation. Le système détermine ainsi vos besoins en énergie, qu'ils soient élevés ou faibles. L'EMS combine cette analyse avec les prévisions météorologiques locales et, par conséquent, avec la production solaire.

Une étape suivante consiste à utiliser intelligemment votre batterie domestique. Elle se charge lorsque l'électricité est bon marché et se décharge

lorsque les prix sont élevés. Parallèlement, le système prend en compte les prix journaliers. Ainsi, il achète de l'électricité lorsque les prix sont bas ou négatifs. Cette électricité bon marché est ensuite revendue lorsque les prix sont élevés.

Gestion intelligente des appareils

"Jullix gère également intelligemment les appareils connectés. Il pilote ainsi les bornes de recharge, permettant de charger vos véhicules électriques à un coût très compétitif, de manière écologique et intelligente grâce à l'énergie solaire. Par ailleurs, Jullix veille à ce que vous ne soyez pas pénalisé par le tarif de capacité", explique Lieven.

"Une autre possibilité est de contrôler les chauffe-eau électriques ou d'autres appareils en veille. Grâce à la prise connectée Nuo, vous suivez de près la consommation électrique



de l'appareil connecté. Si le tarif de capacité est dépassé, Jullix coupera l'alimentation de la prise Nuo."

Tout cela se traduit par des économies maximales, un délai de récupération minimal et un confort optimal. "En fin de compte, c'est le confort qui fait la différence.

Il est possible de réaliser des économies sans modifier radicalement ses habitudes. C'est souvent un argument décisif", conclut le PDG de l'entreprise innovante de Ham."



La Foster Farm : vers l'autonomie en termes d'énergie grâce à Enersol

Quasi autonome en termes d'énergie, la Foster Farm est un projet ambitieux situé dans le Brabant wallon qui entend proposer un nouveau modèle de ruralité. Enersol, entreprise membre située à Battice, a apporté toute son expertise en matière d'énergies renouvelables au projet.

« La question aujourd'hui n'est plus de savoir s'il faut rénover, isoler, utiliser des matériaux et des technologies plus soucieuses de l'environnement... ni d'opposer ces solutions », souligne **HERVÉ HORTÉLAN**, Responsable du bureau d'études d'Enersol. « La question est de savoir comment les intégrer, les combiner, les optimiser afin d'autoconsommer au maximum l'énergie verte produite, la stocker et la réutiliser à bon escient et au bon moment. La question aujourd'hui n'est plus d'investir dans le bâti ou dans la mobilité électrique. La question est de savoir comment combiner production, stockage et mobilité de manière intégrée. Comment maîtriser ses coûts énergétiques et les fixer. La question n'est plus de comment concevoir aujourd'hui un projet qui tiendra la route toute une vie (d'une famille, d'une entreprise...) mais de construire un projet qui ouvrira le champ des possibles en termes d'évolution - des besoins, technologique...- garantir des installations



© L'association Sauvons Bambi ASBL

qui pourront être updatées et upgradées le plus longtemps possible, plutôt qu'être remplacées. C'est en répondant simultanément à ces nouvelles questions que les défis énergétiques d'aujourd'hui et de demain seront relevés. Le projet Foster Farm répond à l'ensemble de ces considérations et ouvre la voie. »

Champ PV et éolienne

Loin des concepts intensifs, le projet Foster Farm a pour but de créer des espaces de coworking où vont se côtoyer artisans, producteurs, transformateurs et entrepreneurs à impact (une coutellerie, un business center, des espaces de réunion, une distillerie, un restaurant...). Sur les 30 hectares de terrain que comprend la Foster Farm, 2 sont consacrés au maraîchage, 8 pour les petits élevages, 20 pour les cultures. Un verger de 4 hec-

tares viendra compléter le projet.

« Nous sommes intervenus pour proposer une solution intégrée en termes d'énergies renouvelables, avec comme objectif l'autonomie énergétique de la ferme », poursuit Hervé Hortélan. « Nous avons cependant dû tenir compte du fait que la ferme est assez isolée par rapport au réseau public, ce qui allait entraîner des coûts assez importants pour renforcer le raccordement nécessaire à ses activités. Nous avons donc opté pour un site semi-isolé de 135kW, avec des moyens de production majoritairement renouvelables, composés d'un champ solaire et d'une éolienne. »

La solution proposée par Enersol est doublement gagnante pour Foster Farm qui bénéficie aujourd'hui de la puissance requise au développement

Enersol a participé à la rénovation d'une vieille ferme du 18ème siècle à Rixensart en y installant un champ photovoltaïque, une éolienne et des bornes de recharge électrique.



© Valentin Sohet pour SI Studio



de son projet tout en la produisant majoritairement à partir d'énergies renouvelables.

Le système semi-isolé (production propre – réseau électrique public) se compose de 104,34kWc de panneaux photovoltaïques (champ solaire), une éolienne de 25kW (installée par Eocycle) et 172kWh de batteries. Il intègre également la gestion du réseau électrique (15kVA découplés du réseau de la ferme) et la gestion d'un groupe électrogène (en cas d'absolue nécessité).

Mobilité électrique

La Foster Farm a également tenu à intégrer la mobilité électrique en ajoutant 4 points de charges de 22kW qui seront régulés par un EMS en fonction de la quantité d'énergie disponible. Pour finir, le refroidissement du local technique dans lequel est installé

l'ensemble des équipements fait également partie de la solution fournie par Enersol.

« Dans ce projet, nous permettons à notre client à la fois de bénéficier d'une puissance suffisante pour son exploitation sans engendrer des travaux importants pour le renforcement du raccordement, de maîtriser ses coûts d'approvisionnement en énergie électrique et également de lui permettre de tendre vers l'autonomie énergétique et de renforcer son engagement dans la durabilité et la responsabilité sociétale. »

EN SAVOIR PLUS?

Retrouvez l'explication du projet Foster Farm en vidéo



Une politique RSE forte

Enersol a été plébiscitée par notre jury et a reçu le 31 mai dernier le prix Techlink Award dans la catégorie « Management durable. » Dès sa création en 2005, Enersol a toujours cru en sa responsabilité sociétale. A travers les solutions qu'elle propose mais aussi à travers ses investissements, ses partenariats, ses petits gestes au quotidien et surtout son capital humain.

En 2013, Enersol a inauguré son bâtiment passif en ossature bois avec intégration paysagère, afin de respecter le cadre verdoyant du pays de Herve, région historique des associés. Chaque matériau utilisé a été sélectionné en fonction de ses énergies grises. Très vite, le bâtiment est devenu laboratoire d'expérience en termes de solutions proposées a posteriori aux clients de l'entreprise.

Le bâtiment Enersol à Battice est également un lieu de bien-être pour les collaborateurs. Le quotidien est rythmé par la livraison de fruits bio, le running, par les ruches et les poules, par la sélection de matériel (informatique, de bureau...) en fonction de son impact environnemental. Les fournisseurs locaux partageant les valeurs d'Enersol sont privilégiés.

La société grandit et le recrutement de chaque collaborateur est associé au partage de ses propres valeurs et de la culture d'Enersol.

Transition énergétique : ORES sensibilise 200 partenaires électriciens

Cette année, la transition énergétique est marquée par des enjeux cruciaux liés aux prosumers ainsi qu'au décrochage de leur onduleur. Quels sont les impacts sur le réseau électrique ? Pour y répondre, ORES et Resa, principaux gestionnaires des réseaux de distribution en Wallonie, ont déjà rassemblés 200 professionnels afin de les sensibiliser aux défis du secteur. Lors de ces échanges informatifs, nous avons mis en lumière les solutions pour optimiser la gestion du réseau grâce à une utilisation plus efficiente et durable de l'énergie.

Le compteur communicant est l'outil essentiel pour réussir la transition énergétique. Il relève automatiquement les index de consommation et d'injection et dispose d'un port client permettant la connexion d'outil de gestion d'appareils en temps réel. Grâce au compteur communicant, les prosumers peuvent analyser leurs données de consommation et d'injection pour optimiser leur installation photovoltaïque ou éolienne via l'espace client myORES. Ils peuvent également commercialiser leur surplus d'énergie ou participer à des activités de partage, maximisant ainsi l'efficacité énergétique. De plus, le compteur analyse la tension du réseau, aidant à identifier les investissements nécessaires pour améliorer la stabilité du réseau et prévenir les décrochages d'onduleurs.

Clarification des notions de compensation et valorisation

Les prosumers ayant une installation agréée avant le 1^{er} janvier 2024 peuvent bénéficier de la compensation jusqu'au 31 décembre 2030, que leur compteur soit électromécanique

ou communicant. Pour les compteurs communicants, la différence entre le prélèvement et l'injection se fait lors du relevé d'index.

Pour les installations après le 1^{er} janvier 2024, les prosumers entrent dans un système de valorisation, c'est-à-dire qu'ils doivent vendre l'excès d'énergie non utilisé à un fournisseur. Pour ce faire, le compteur communicant est obligatoire. Pour rappel, ces clients n'ont pas la possibilité de refuser le placement du compteur, seule la désactivation de sa fonction communicante est possible en cas de refus.

L'énergie la moins chère est celle qu'on autoconsomme

L'autoconsommation consiste à utiliser l'énergie dès qu'elle est produite. Que ce soit dans un système de compensation ou de valorisation, c'est l'option la plus rentable financièrement. De plus, avec un compteur communicant, l'autoconsommation permet de payer la taxe prosumer la plus avantageuse et éviter l'injection d'énergie dans le réseau, prévenant ainsi les problèmes de surtension.



FIGURE 1:
Comparaison entre un client prosumer avant et après le 1^{er} janvier 2024.

	Prosumer avant 2024	Prosumer à partir de 2024
Tarif d'utilisation du réseau	Tarif prosumer basé sur le tarif forfataire ou sur le tarif de prélèvement plafonné	Tarif de prélèvement
Compensation	Oui (jusqu'en 31/12/2030)	Non
Droit de rentrer dans un partage d'énergie	Oui (à condition de recevoir directement à la compensation)	Oui
Droit de commercialiser son injection	Oui (à condition d'avoir un compteur communicant et de vendre temporairement à la compensation)	Oui
Type de compteur	Compteur communicant (implémentation des compteurs électromécaniques en cours)	Compteur communicant (à installer avant le 1 ^{er} janvier 2024)

Découvrez nos solutions pour le stockage commercial et l'e-mobilité

En plus d'être votre partenaire fiable en matière de panneaux solaires, d'onduleurs, de batteries, d'accessoires et de sous-structures, nous proposons également une large gamme de stations de recharge et de stockage commercial.



Contactez-nous pour plus d'informations › Tel +32 53 892 500 ou pv.wallux@baywa-re.com



Toutes les marques



Alors, comment mieux autoconsommer? Il existe de nombreuses façons d'optimiser l'autoconsommation. Des appareils automatisés, comme le boiler électrique ou la pompe à chaleur, peuvent être mis en marche lorsque les panneaux solaires produisent. La plupart des bornes de recharge à domicile peuvent être programmées pour utiliser l'énergie lors des périodes de production. Notez que le compteur communicant facilite également le placement d'une borne intelligente grâce à son port client. La borne peut surveiller la consommation de l'habitation et allouer la puissance restante à la recharge du véhicule. Ce système permet généralement de recharger facilement sa voiture sans renforcer le compteur.

Déclaration des panneaux solaires et des bornes de recharge

Dans ce contexte d'électrification massive, anticiper les besoins énergétiques est crucial pour les gestionnaires de réseau. Depuis juillet 2021, il est obligatoire de déclarer toute unité de production jusqu'à 10 kVA et tout point de recharge à partir de 3,7 kW. Cette démarche garantit une gestion optimale des réseaux électriques. En déclarant leurs installations chez ORES, les clients facilitent leur intégration dans le réseau et assurent leur conformité réglementaire.

Partage d'énergie

De nombreuses personnes produisent et consomment de l'électricité localement, notamment avec des panneaux solaires. Grâce au partage d'énergie, tout le monde peut désormais avoir accès à de l'énergie locale à un prix stable, même ceux qui n'ont pas la possibilité de produire leur propre énergie. Il est maintenant possible de partager cette énergie en revendant l'excédent à ses voisins ou en investissant dans une unité de production.

Ce mécanisme présente de nombreux avantages. Consommer de l'énergie produite localement a un impact po-

sitif sur l'environnement. La facture énergétique des participants devrait être moins élevée. Il y aura également des résultats positifs sur l'économie et les emplois locaux. Enfin, si vous êtes producteur d'énergie, vous pouvez valoriser votre production en la revendant au sein d'un partage d'énergie, favorisant ainsi une meilleure intégration des énergies renouvelables et une réduction des coûts énergétiques pour tous.

Problématique des décrochages d'onduleurs

Les décrochages d'onduleurs sont devenus un problème avec l'augmentation conséquente des installations photovoltaïques en 2023. Ce phénomène apparaît particulièrement lors des journées très ensoleillées. Pour gérer les anomalies causées par une surtension sur le réseau, ORES met en place plusieurs solutions. En installant des compteurs communicants, cela permet de mesurer l'impact sur le réseau du déploiement des productions décentralisées, des véhicules électriques et de l'électrification des besoins. Durant les trois prochaines années, des travaux de renforcement du réseau sont prévus. Ceux-ci peuvent être consultés via une carte interactive qui identifie les quartiers affectés par les problèmes de tension et montre l'avancement des investissements.

Il est important d'inciter les clients rencontrant des problèmes de décrochage à les signaler à ORES. La transition énergétique est en cours et la situation évolue rapidement. Les gestionnaires de réseaux ont besoin d'une mesure permanente via les compteurs communicants pour suivre ces évolutions.

Harmonisation des tarifs de raccordement en Wallonie

Les tarifs pour les raccordements électriques en Wallonie ont été standardisés depuis le 1^{er} janvier 2024. Ces nouveaux tarifs sont conçus pour être plus compréhensibles et pour encourager



Une des séances d'informations à destination des professionnels.

les clients à modérer leurs besoins en puissance, contribuant ainsi à éviter des renforcements de réseau importants. De plus, ORES propose un simulateur en ligne pour aider les clients à évaluer leurs besoins en puissance en fonction de leur consommation, leur permettant ainsi de dimensionner leurs installations en conséquence.

La CWaPE, le régulateur wallon de l'énergie, introduira une réforme des tarifs de distribution d'électricité le 1^{er} janvier 2026. Cette réforme vise à encourager la consommation en dehors des heures de pointe avec une nouvelle tarification incitative et optionnelle comprenant trois tarifs : vert, orange et rouge. Le tarif vert, le moins cher, sera appliqué quand le soleil brille et pendant la nuit. Le tarif rouge, cinq fois plus cher, sera en vigueur pendant les pics de consommation en soirée. Le tarif orange, intermédiaire, sera trois fois plus cher que le vert.

La transition énergétique de 2024 est façonnée par des innovations technologiques et des changements réglementaires qui impactent notre quotidien. Les compteurs communicants, le rôle des prosumers et l'harmonisation des tarifs de raccordement sont autant de facteurs qui favorisent une utilisation plus efficace et durable de l'énergie. En adoptant des pratiques de consommation plus responsables, les consommateurs et les professionnels peuvent contribuer activement à cette transition vers un avenir énergétique plus durable.

PLUS D'INFOS ?

info.ores.be/prosumer

<https://demandes.ores.be/simulateur-tarifs>

FULL OF ENERGY



SMA Commercial Storage Solution



S'adapte à une variété de besoins – le tout d'un seul et même fournisseur.

**DÉCOUVRIR
LA SOLUTION**



SMA-Benelux.com/fr



Arnaud Etienne, Dirk De Wolf, Vincent Vancaeyzeele et Bruno Van der Stappen en discussion avec le CEO Sébastien Mahieu.

PLEINS FEUX SUR UN MEMBRE



Belga Solar joue un rôle clé dans la relance de l'industrie européenne des panneaux solaires

Le 30 avril 2024, une délégation de Techlink visitait l'entreprise membre wallonne Belga Solar à Baillonville, à un jet de pierre de Durbuy. L'enthousiasme du CEO Sébastien Mahieu s'est avéré contagieux et ce fut formidable de voir une telle entreprise se consacrer à l'énergie solaire et au maintien de sa production de panneaux photovoltaïques en Europe – c'est-à-dire en Belgique – et cela, malgré tous les obstacles, y compris le dumping sur les prix. Les énergies renouvelables ouvrent la voie à une économie plus propre et à la création d'emplois verts !

Belga Solar en bref

Belga Solar – anciennement Finale24 puis Evocells – a vu le jour en 2007 et était à l'époque un des nombreux installateurs belges de panneaux solaires. À l'époque, le marché connaissait une forte croissance grâce au programme Solwatt et aux certificats verts. « Il a été rapidement clair que la qualité des panneaux solaires disponibles en Belgique était inégale », explique Sébastien Mahieu. En 2012, l'entreprise s'est lancée dans la production de ses propres panneaux, à très petite échelle dans un premier temps (environ 2 000 unités). La production est restée limitée les premières années. La situation a changé il y a deux ans lorsque l'entrepreneur et actuel co-CEO, Fred Conrads, a racheté l'entreprise. Un an plus tard, Sébastien Mahieu est également entré dans le capital et le nom de l'entreprise a été changé en Belga Solar pour mettre en exergue l'identité belge de la marque. Les nouveaux dirigeants ont fortement misé sur l'automatisation et la production de l'usine a été multipliée par 10. La production de Belga Solar a été considérablement augmentée ces derniers mois dans son usine wallonne pour atteindre plus de 100 000 panneaux solaires par an. L'entreprise a également ouvert une autre usine au Luxembourg (Solarcells) via une joint-venture avec l'entreprise

locale Socom. « Nous sommes également très fiers de prendre part à la réindustrialisation de l'Europe grâce à ces investissements », a déclaré Sébastien Mahieu.

Concurrence asiatique

Belga Solar est l'une des rares entreprises à avoir vécu l'essor et survécu au déclin de la production de panneaux solaires en Europe. La concurrence asiatique reste néanmoins un point sensible. Les prix de gros ont chuté de quelque 50 % l'année dernière, les producteurs chinois disposant à nouveau d'excédents de production et expédiant massivement leurs panneaux bon marché vers l'Europe. « Depuis le début, notre objectif a toujours été de fournir des panneaux de qualité "Made in Belgium". Nous sommes un acteur très petit mais flexible et nous nous engageons en faveur de la qualité et du service. Ce qui nous différencie des autres fabricants, c'est notre ancrage local et notre implication auprès de nos partenaires de proximité. Nous sommes très proches des installateurs, notre clientèle est donc stable », déclare Sébastien Mahieu.

Le règlement pour une industrie « net zero »

Le 26 avril 2024, les membres du

Parlement européen ont donné leur blanc-seing définitif au règlement pour une industrie européenne « net zero » (Net-Zero Industry Act, ou NZIA). Il appartient à présent aux États membres de mettre en œuvre ce texte législatif dès que possible. Le règlement NZIA est la principale réponse de l'Europe au considérable soutien que les États-Unis, la Chine et l'Inde ont apporté à leurs propres industries de technologies neutres en gaz à effet de serre. Grâce au règlement NZIA, les États membres de l'UE pourront par exemple favoriser les entreprises sur la base de critères autres que le prix, tels que la durabilité ou la compétitivité internationale, dans le cadre de marchés publics et de certaines parties de mises aux enchères énergétiques. Par le passé, de telles pratiques étaient interdites par les règles européennes en matière d'aides d'État. « Les acteurs engagés dans la transition énergétique de l'Europe, fournissant des emplois locaux et des produits durables, doivent être davantage protégés de la concurrence déloyale. Nous ne pouvons qu'encourager les projets européens destinés à mieux prendre en main le contrôle de notre énergie et à créer des emplois verts », a conclu Sébastien Mahieu.

MULTI COLOUR
MULTI LUMEN
**UNE SOLUTION
UNIQUE**

LEDVANCE



FACILITE VOTRE TRAVAIL

**TOUJOURS LE BON PRODUIT
AVEC LES LUMINAIRES MULTI SELECT**

Avec les luminaires LEDVANCE équipés de la fonctionnalité MULTI SELECT, vous pouvez ajuster facilement le flux lumineux (lm) et/ou la température de couleur de la lumière à l'aide d'un sélecteur situé sur le driver ou le luminaire. La diversité des luminaires dotés de cette fonctionnalité assure une flexibilité maximale, réduit le nombre de références et garantit un éclairage toujours optimal, le tout avec une garantie de cinq ans. Cela facilite la gestion de vos futurs projets d'éclairage futurs.



**PLUS
SAVOIR ?**



L'essor des panneaux solaires flottants

Plusieurs facteurs ont contribué ces dernières années à la croissance fulgurante des systèmes photovoltaïques : leur déployabilité, leur flexibilité et la baisse sans précédent de leurs prix. Désormais, les panneaux solaires sur les toits font partie intégrante du paysage urbain, et il en va de même dans nos campagnes. La croissance exponentielle des installations solaires continue, année après année, de déjouer les prévisions. L'Agence internationale de l'énergie prévoit même que l'énergie solaire deviendra la première source d'électricité entre 2030 et 2040, sur la base des tendances actuelles. Alors pourquoi installer des panneaux solaires sur l'eau, puisque leur installation sur terre est devenue si évidente et si simple ?

Un manque de place

Il faudra faire preuve de beaucoup de créativité pour maintenir le taux de croissance des panneaux photovoltaïques. Il ne faudrait surtout pas sous-estimer la vitesse à laquelle notre système électrique bascule vers les énergies renouvelables. Pour atteindre les objectifs climatiques, la croissance des énergies renouvelables doit être plus rapide que l'électrification elle-même, cela dans un contexte où la consommation finale d'énergie

continue d'augmenter dans le monde entier. Bien qu'il reste une grande quantité de surfaces appropriées sur les toits, entre autres, il est utile de se tourner vers l'avenir.

À terme, la compétition pour l'espace disponible s'intensifiera encore davantage car l'espace est rare, surtout dans les régions densément peuplées comme l'Europe occidentale. L'agriculture, le logement, l'industrie, les loisirs et la nature se disputent les



Comme sur les toits, la forme des systèmes solaires flottants peut être adaptée à la surface disponible.

mêmes parcelles de terrain. Même si nous en sommes encore loin, la croissance de l'énergie solaire sera compromise au fil du temps. Et bien que les modules photovoltaïques soient plus faciles que jamais à intégrer dans l'environnement, l'énergie solaire n'est pas à l'abri de l'opposition du public. Les grandes infrastructures ne sont pas les bienvenues partout, le syndrome NIMBY (ndlr : not in my back yard, c'est-à-dire pas dans mon jardin) ne se limite pas aux parcs éoliens. Pourtant, ce sont précisément les régions densément peuplées qui ont généralement la plus forte demande d'électricité. C'est là que l'énergie solaire est la plus nécessaire.

Les panneaux solaires flottants (floating PV en anglais) offrent une solution^[1]. Cette technologie permet d'installer de grandes quantités de panneaux solaires sans compromettre les autres utilisations de l'espace. On en installe déjà commercialement sur des étangs, des petits lacs, dans des mines inondées ou d'anciennes carrières. Des flotteurs et des ancres commerciaux sont désormais disponibles pour ces eaux calmes et peu profondes, souvent en PEHD (polyéthylène haute densité), un matériau bon marché et très solide, mais aussi résistant à la corrosion et aux rayons UV. La production à grande échelle de composants standard, à l'origine de la baisse des prix des modules photovoltaïques, permet de proposer également des solutions standard de moins en moins chères pour les eaux calmes. En outre, la recherche de structures et de matériaux appropriés en vue du déploiement d'installations solaires flottantes innovantes en mer bat son plein.

Une solution qui offre des avantages supplémentaires

L'énergie solaire flottante offre de la modularité, et ce sur des surfaces précédemment inutilisées. De plus, l'installation de panneaux solaires sur l'eau présente des avantages inattendus. L'eau permet d'absorber partiellement la chaleur produite par les modules photovoltaïques. Les modules fonctionnent alors à une température plus basse que sur la terre ferme et la conversion de l'énergie se fait plus efficacement. En général, on peut escompter des gains d'efficacité de 2 à 3 %, selon l'emplacement.

Le fait de couvrir l'eau influe bien entendu sur l'écosystème sous-jacent. Cela peut s'avérer à la fois bénéfique et préjudiciable. Une partie de la lumière du soleil étant bloquée, la croissance des algues peut être gênée et l'eau reste plus fraîche, ce qui améliore sa qualité. C'est précisément cet effet que l'on tente d'obtenir dans les bassins de

stockage d'eau au moyen de voiles ou de boules en plastique. Il est donc possible de combiner plusieurs fonctions : assurer la qualité de l'eau et produire de l'électricité. Enfin, les panneaux solaires empêchent également l'évaporation dans une certaine mesure, ce qui est utile pendant les longues périodes de sécheresse. La couverture complète de l'eau peut également empêcher tout développement biologique en l'absence de lumière. Il s'impose par conséquent d'évaluer les effets souhaitables avant de décider de la taille et de l'emplacement de l'installation.

Panneaux solaires flottants et énergie hydraulique

Outre les avantages susmentionnés, il est aussi possible d'installer les panneaux solaires flottants en combinaison avec des centrales hydroélectriques ou des éoliennes offshore. C'est surtout le partage de la connexion au réseau qui rend ces options attrayantes. Cette option permet une réduction des coûts d'infrastructure du réseau. Les centrales hydroélectriques sont déjà équipées d'un raccordement solide dont les heures de pleine charge sont limitées. Il est donc possible d'intégrer une quantité importante d'énergie solaire par le biais de la même connexion. La capacité installée augmente donc et la combinaison d'une source d'électricité dépendante des conditions météorologiques comme le photovoltaïque, avec une centrale hydroélectrique entièrement pilotable apporte également la flexibilité nécessaire.

La plus grande installation solaire flottante combinée à une centrale hydroélectrique se trouve actuellement dans l'ouest de Java, en Indonésie, sur le réservoir de la centrale





Installation solaire flottante de 5 MWp sur le barrage d'Alqueva au Portugal.

hydroélectrique de Cirata (1 GW).

La centrale a été inaugurée en novembre 2023. Elle compte plus de 300 000 modules photovoltaïques répartis sur 13 îles. Ceux-ci sont soutenus par quelque 750 000 flotteurs, maintenus par quelque 2 000 ancrages en béton, le tout sur une zone flottante de 250 hectares. Avec des profondeurs pouvant atteindre 100 m, ce projet est unique au monde et apporte la démonstration de la modularité de la technologie. Le projet représente quelque 192 MWp et a été mis en place pour répondre à la demande croissante d'électricité renouvelable sans que soient occupés de précieux espaces dans les zones environnantes, principalement utilisées pour l'agriculture. Ce parc solaire flottant devrait produire 300 GWh d'électricité par an ^[2].

Parcs hybrides solaires-éoliens en mer

Outre la combinaison productive avec l'énergie hydraulique, des investissements sont également réalisés dans des combinaisons efficaces de panneaux solaires flottants et d'énergie éolienne en mer. Malgré le surcoût par rapport aux parcs éoliens ter-

restres, les parcs éoliens offshore connaissent aujourd'hui un grand succès et deviennent un pilier solide de notre approvisionnement en électricité. Les zones d'éoliennes offshore, déjà inaccessibles à la navigation commerciale et à la pêche, disposent d'importantes surfaces adaptées aux panneaux solaires flottants. L'immensité de l'espace disponible permet d'envisager le développement de systèmes à l'échelle des mégawatts et même des gigawatts, ce qui n'est plus possible pour les installations solaires terrestres dans notre région.

Dans ce cas de figure aussi, le partage des connexions au réseau peut réduire les coûts des câbles et autres infrastructures électriques offshore. C'est une bonne chose car les investissements pour l'extension du réseau sont répercutés sur la facture d'électricité. Le point essentiel est que les éoliennes et les panneaux solaires réalisent leur rendement maximal à des mois différents de l'année. La complémentarité des sources d'énergie renouvelables permet de répartir la charge sur le raccordement au réseau ^[3]. De cette manière, l'intégra-

tion de l'énergie solaire flottante en mer peut augmenter de manière significative la production électrique des zones éoliennes, sans élargissement fondamental du raccordement au réseau. Les parcs solaires et éoliens combinés offrent donc des perspectives de déploiement efficace et évolutif des énergies renouvelables en mer.

Défis majeurs et installations tests pionnières d'avant-garde

Outre son potentiel indéniable, cette jeune technologie est aussi confrontée à des obstacles importants. Par exemple, les flotteurs représenteront toujours un surcoût par rapport aux installations terrestres moins gourmandes en matériaux. La houle persistante s'appliquant aux plateformes entraîne aussi de nouvelles exigences au niveau des matériaux, qui doivent être résistants à la fatigue, aux rayons UV, à la corrosion, etc.

Ainsi, les promesses d'échelle et de synergies inédites avec l'éolien offshore sont également contrebalancées par des défis majeurs, notamment avec l'énergie solaire



INSTALL DAY
Stand 29

Optimisez votre rendement !

Testez rapidement et facilement les installations PV et EV avec nos instruments de mesure avancés.



- ✓ Caméras thermographiques
- ✓ Testeurs d'installation
- ✓ Instruments de test pour bornes de recharge
- ✓ Instruments de mesure photovoltaïques

l'installation photovoltaïque flottante du réservoir de Cirata.



flottante en mer, où les fortes vagues, les vents violents et la corrosion, entre autres, compliquent les choses. Dans la course pour ce marché très jeune mais prometteur, les entreprises néerlandaises SolarDuck et Oceans of Energy, ainsi que le consortium belge SeaVolt (une collaboration entre Jan De Nul, DEME et Tractebel) jouent la course en tête. La forte présence de l'industrie et des instituts de recherche des Pays-Bas et de la Flandre, ainsi que leur expertise en matière éolien offshore, fait de cette zone un lieu idéal pour l'innovation dans ce secteur. Les entreprises expérimentent chacune leur propre approche et leur propre mise en œuvre. SeaVolt et SolarDuck optent pour des structures plus hautes qui maintiennent les modules photovoltaïques à plusieurs mètres au-dessus de la surface de l'eau, à l'abri de l'impact de l'action des vagues, de la corrosion et de la couverture d'algues, tandis qu'Oceans of Energy opte pour une structure plus modeste qui maintient les modules près de l'eau. SolarDuck a développé des structures marines en aluminium équipées de trois flotteurs et a récemment lancé son installation test de 500 kWp « Merganser » à 12 km de la côte de Scheveningen. L'entreprise travaille également sur un système de 5 MWp qui sera installé ces

prochaines années dans le parc éolien « Hollandse Kust West » dans le cadre du projet européen « Nautical Sunrise »^[4]. Contrairement à l'aluminium marin de SolarDuck, SeaVolt expérimente le plastique renforcé de fibres, particulièrement léger et résistant à la corrosion^[5]. SeaVolt a lancé une installation test à petite échelle au large d'Ostende au cours de l'été 2023, où se trouve également la troisième installation test d'Oceans of Energy. Leurs flotteurs rectangulaires maintiennent les modules près de la surface de l'eau. Ce choix réduit les coûts structurels, mais rend les modules photovoltaïques plus vulnérables à l'impact des vagues, de l'eau de mer et des algues. Néanmoins, les structures « Oceans of Energy » ont déjà fait leurs preuves, les installations d'essai ayant déjà survécu aux tempêtes de la mer du Nord et à des vagues de 13 mètres de haut. Comme SolarDuck, Oceans of Energy prévoit également d'intégrer sa première installation solaire flottante à un parc éolien dans la mer du Nord néerlandaise d'ici à 2025. Seul l'avenir nous dira laquelle de ces options deviendra la plus fiable et la plus rentable. Ce qui est certain, c'est que l'énergie solaire flottante est là pour rester, et que notre région a ce qu'il faut pour être à la pointe de ce secteur émergent.

SOURCES :

- 1 Un projet de panneaux solaires flottants a même été récompensé lors de la Techlink Awards Night de l'année dernière. Ministry of Solar a reçu un Award de la rénovation durable pour un système d'énergie solaire flottant sur le site de la carrière Les Petons à Yves-Gomezée. Il s'agit de la plus grande installation flottante de Wallonie. Source : édition de septembre de Power+ 2023.
- 2 A. Garanovic, "The largest floating solar power plant in Southeast Asia comes online," Offshore Energy. Visité: Jul. 12, 2024. [Online] <https://www.offshore-energy.biz/the-largest-floating-solar-power-plant-in-southeast-asia-comes-online/>
- 3 O. Delbeke, J. D. Moschner et J. Driesen, "The complementarity of offshore wind and floating photovoltaics in the Belgian North Sea, an analysis up to 2100," Renew Energy, vol. 218, Dec. 2023, doi: 10.1016/j.renene.2023.119253.
- 4 Engineeringnet, "Bouw grootste offshore drijvende zonne-energiesysteem ter wereld." Visité: Jul. 12, 2024. [Online]: <https://engineeringnet.be/nl/nieuws/item/22733/bouw-grootste-offshore-drijvende-zonne-energiesysteem-ter-wereld>
- 5 VLAIO, "Consortium Seavolt lanceert binnenkort eerste drijvende zonnepanelen." Visité: Jul. 12, 2024. [Online]. Available: <https://www.vlaio.be/nl/nieuws/consortium-seavolt-lanceert-binnenkort-eerste-drijvende-zonnepanelen>

AUTEUR:

Oscar Delbeke, chercheur doctorant à ESAT/ELECTA KU Leuven et EnergyVille.



APPEL À PROJETS



Techlink met volontiers ses membres à l'honneur, comme le montre une fois encore ce numéro de Power+.

Votre entreprise a récemment mené à bien un projet intéressant ? Prenez contact avec notre rédacteur Dirk De Wolf (dirk.dewolf@techlink.be); c'est sans engagement.

Ce projet vous permettra de placer votre entreprise sous le feu de l'actualité, mais à partir d'une autre perspective.

Données de plus de 100 000 bâtiments

Le site web ultime pour les ACP

- Qui est le syndic ?
- Année de construction
- Date de fondation de l'ACP
- Nombre d'étages
- Places de stationnement
- EPB moyen
- Gaz / mazout / PAC
- Panneaux solaires
- Bornes de recharge
- Jardin
- Galerie de photos des bâtiments
- Maps / Streetview / Earthview

www.syndi.be

Syndi.be



Made in Belgium: Integrated PhotoVoltaics

Le 2 mai 2024, Techlink – à l'invitation d'Embuild Limbourg – était l'invitée de l'entreprise membre SOLTECH pour une visite d'usine au Thor Park de Genk. Le Thor Park rassemble des acteurs de la transition énergétique et du développement durable, des centres de recherche (IMEC, Vito) et des universités (UHasselt et KULeuven). En faisant partie de cet écosystème, SOLTECH est en mesure de coopérer intensivement avec eux. Bas van de Kreeke, CEO, nous en dit davantage sur les activités durables de SOLTECH et sur ses projets futurs.



Des cellules solaires sont intégrées dans la façade primée du bâtiment SOLTECH. La photo du site minier et du mineur est un clin d'œil au passé houiller du site. De gauche à droite : Chris Slaets (Managing Director – Director Embuild Limbourg), Bas van de Kreeke (CEO de SOLTECH), Freddy Berings (Techlink Limbourg), Dirk De Wolf (Techlink) et Sofie Lapière (Techlink).

Des matériaux de construction qui ont un plus
SOLTECH se décrit comme un fabricant de matériaux de construction ayant un « plus ». Dans une usine semi-automatisée et neutre sur le plan énergétique, équipée de machines de haute technologie conçues en interne, l'entreprise fabrique des modules de construction qui ont une valeur ajoutée. La double (voire triple) utilisation des matériaux contribue directement au développement durable. Mais SOLTECH va encore un cran plus loin : elle intègre des fonctions durables dans et sur les matériaux. L'entreprise le fait actuellement avec des cellules solaires et des LED. Mais elle ose voir plus loin. « Dans notre vision, il est possible de "construire" avec des éléments

qui combinent différentes fonctions. Notre objectif : rendre les bâtiments, les infrastructures et les produits non seulement plus durables, mais aussi plus beaux, plus rentables et plus abordables », explique Bas.

SOLTECH peut fabriquer un panneau solaire à partir de n'importe quelle source

Imaginez ! Le client n'a plus à choisir entre investir dans une protection solaire ou dans des panneaux solaires. Même si le toit est plein, il reste souvent beaucoup de potentiel en termes de panneaux solaires. Avec l'Integrated PhotoVoltaics (IPV), l'entreprise est un pionnier incontesté depuis 1989 et offre des solutions sur mesure dans le monde entier. Pour toute demande

d'IPV, SOLTECH examine les possibilités à la fois techniques et économiques. Et elles sont gigantesques !

Le matériau de construction devient une façade médiatique

L'entreprise a également mis au point un moyen d'intégrer des LED dans des vitres transparentes. Les Integrated LED Solutions (ILS) sont un concept unique et innovant où le verre (isolé/double) est transformé en écran médiatique. Il associe la transparence du verre à une communication lumineuse optimisée, de jour comme de nuit.

Une façade communicante à peine visible de jour avec des LED qui peuvent être intégrées sur les par-

Contrôle permanent
de l'isolement (CPI),
la surveillance et la
protection des
réseaux de type IT



The Power in Electrical Safety®

www.benderbenelux.com



Kabelwerk
EUPEN AG

EUPEN XGB Cca-s1.d2.a1
EUPEN XVB Cca-s3.d2.a3



INSTALL DAY
Brussels
18/10/2024
Hall D Stand 188

www.eupen.com





Au cours de l'année écoulée, SOLTECH a construit une installation de production automatisée unique en son genre au Thor Park de Genk (BE). Des cellules solaires et des LED y sont intégrées dans une grande variété de matériaux, avec un accent sur l'innovation et la personnalisation de masse. La ligne de production flexible permet de combiner R&D, développement de produits, prototypage et fabrication spécialisée.



Avec l'IPV, SOLTECH fait passer les solutions de panneaux solaires au niveau supérieur. Qu'il s'agisse de pare-soleil photovoltaïques, de modules photovoltaïques esthétiques isolés, de tuiles en béton préfabriqué avec cellules solaires intégrées... tout est possible.

ties transparentes et non transparentes de l'enveloppe du bâtiment et qui, la nuit, se transforme en une impressionnante façade médiatique.

Prêt pour demain

Les IPV contribuent à apporter une contribution significative à la lutte contre le changement climatique. Si l'on peut s'attendre à des conditions météorologiques plus extrêmes et à des chutes de neige plus importantes à l'avenir, les panneaux solaires intégrés verticalement seront toujours à

l'abri d'être recouverts par la neige. Si les températures augmentent à l'avenir, la demande d'électricité pour refroidir les bâtiments augmentera. Or la production d'énergie solaire est la plus élevée lorsque la climatisation est nécessaire. L'électrification de la société pose le défi d'une consommation domestique importante le matin et le soir, au moment où l'énergie solaire produite est moins importante. « En utilisant des panneaux solaires verticaux orientés à l'est et à l'ouest, nous captions le soleil du matin et du soir, ce

qui permet de répartir la production d'énergie », explique Bas.

Ambition

L'ambition de Bas est de devenir un fournisseur en matière de développement de produits, de prototypage et de production de technologies innovantes de modules photovoltaïques et de matériaux de construction intégrant des LED, en Europe et au-delà. S'il ne fait aucun doute que nous devons continuer à miser sur des approvisionnements en énergie durable, faut-il pour autant remplir les toits, les champs, les mers et les montagnes de panneaux hideux ? Absolument pas. SOLTECH les intègre simplement de manière esthétique dans les surfaces existantes.

Bas Van de Kreeke estime qu'une entreprise orientée vers la connaissance offre encore des avantages par rapport à d'autres concurrents dans le monde. « Étant donné que nous réalisons nous-mêmes l'ingénierie, que nous offrons une personnalisation de masse, que nous veillons à ce que les panneaux soient conformes à la législation locale et aux normes de construction et que nous nous assurons qu'ils arrivent juste à temps sur le chantier, nous créons une valeur ajoutée que la Chine ne peut offrir. Les avantages de nos produits et de notre méthode de travail seront de plus en plus connus, raison pour laquelle nous envisageons l'avenir avec beaucoup d'optimisme. »

Clients professionnels

SOLTECH ne vend pas à des particuliers ou à des clients finaux. « Nos clients sont des professionnels du secteur de la construction, tels que des installateurs, des façadiers, des constructeurs de carports, des constructeurs de vérandas et des fabricants de produits et de matériaux de toutes sortes. Nous réfléchissons et développons avec nos clients. Mais nous laissons l'application et l'installation à nos partenaires », conclut Bas.

Avec une touche de SOLTECH, l'avenir est prometteur.



KITS WAGO TOPJOB® S

Les kits WAGO TopJob® S sont des solutions innovantes qui simplifient le câblage des armoires électriques. Ils offrent une série d'avantages aux installateurs professionnels. Grâce à ces kits, il est possible de préparer le câblage des armoires électriques dans l'atelier de manière ergonomique, ce qui permet non seulement d'augmenter l'efficacité, mais aussi de réduire les efforts physiques. Il en résulte un gain de temps considérable sur le chantier.

Différents types sont disponibles, y compris des solutions spécifiques pour le câblage de bus et la distribution d'énergie. Les kits WAGO TopJob® S sont conçus pour répondre aux divers besoins des installations électriques modernes et offrent un agencement structuré et sûr. Grâce à leur conception modulaire et à leurs composants de haute qualité, les kits WAGO TopJob® S offrent flexibilité et fiabilité. L'utilisation de ceux-ci conduit à une augmentation de la productivité et à une finition soignée des installations électriques prêtes pour l'avenir.

EN SAVOIR PLUS!

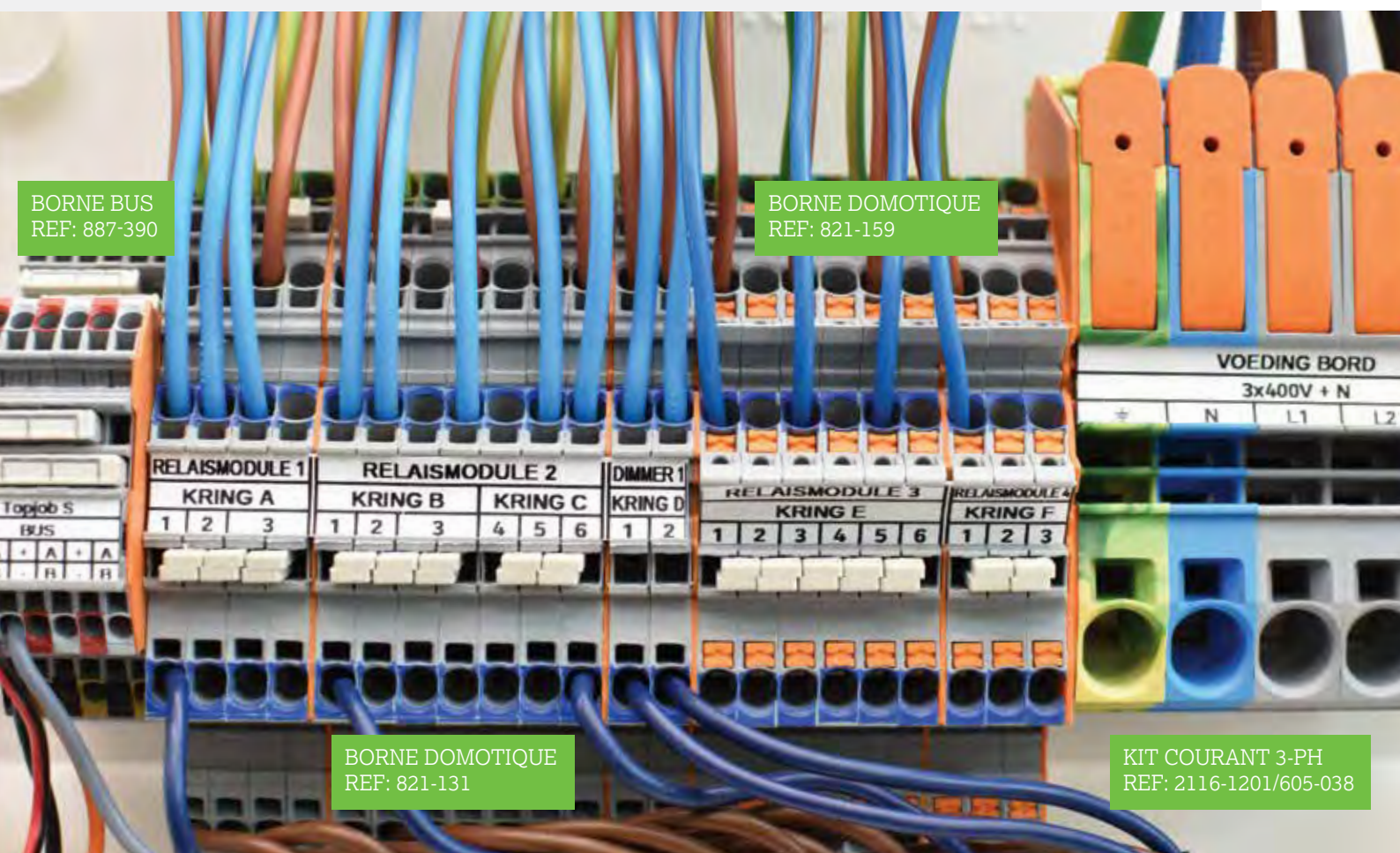


BORNE BUS
REF: 887-390

BORNE DOMOTIQUE
REF: 821-159

BORNE DOMOTIQUE
REF: 821-131

KIT COURANT 3-PH
REF: 2116-1201/605-038



TVA potentielle pour les particuliers en cas de système PV > 10 kVA

Il ressort d'une concertation entre Techlink et PV-Vlaanderen, d'une part, et les services centraux de l'administration de la TVA et le cabinet du ministre Van Peteghem, de l'autre, qu'il n'est pas nécessaire d'avoir un numéro de TVA en cas d'autoconsommation importante. Le cabinet et l'administration de la TVA sont prêts à clarifier davantage la réglementation et à coopérer pour faciliter les installations photovoltaïques de plus de 10 kVA. Techlink et PV-Vlaanderen continuent de demander des règles claires et simples par le biais d'une « circulaire » plutôt que via une évaluation au cas par cas.

Cela fait maintenant plus de deux ans que Techlink, par l'intermédiaire de PV-Vlaanderen, demande une adaptation et une clarification globales de la fiscalité pour les installations PV de plus de 10 kVA. En effet, ce seuil empêche l'exploitation complète du potentiel des toits, option

de plus en plus souhaitable en combinaison avec une pompe à chaleur, des véhicules électriques et un système de contrôle et/ou de stockage.

Infos récentes

Nous avons reçu récemment des informations supplémentaires concernant les particuliers souhaitant installer un système photovoltaïque de plus de 10 kVA. Contrairement à ce que laissent entendre les lignes directrices actuelles, il en ressort que la demande d'un numéro de TVA et/ou d'un numéro d'entreprise n'est pas toujours obligatoire :

« un particulier qui dispose d'une centrale électrique verte d'une capacité de conversion supérieure à 10 kVA n'acquiert pas encore automatiquement le statut d'assujetti au sens de l'article 4 du code de la TVA. »

Il a été indiqué que cela devait être examiné et évalué au cas par cas. Il y a, entre autres, à tenir compte du niveau d'autoconsommation.

Lorsqu'une partie importante de la production d'électricité est vendue (sur une base régulière et indépendante), un numéro de TVA est requis. Si le chiffre d'affaires est inférieur à 25 000 euros par an, le particulier peut cependant demander à bénéficier d'un régime de franchise, ce qui signifie qu'il est exempté de la plupart des obligations en matière de TVA, que votre client ne doit pas déposer de déclarations périodiques de TVA et qu'aucune TVA ne doit être facturée et payée. En revanche, votre client n'a pas le droit de déduire la TVA.

L'évaluation de ce qui constitue une autoconsommation ou une injection importante dépend de la situation individuelle et fait donc l'objet d'une évaluation au cas par cas. Si un contrôleur fiscal se penche sur votre situation spécifique, il peut, par exemple, analyser l'autoconsommation annualisée (en kWh) en combinaison avec la consommation et les appareils électriques. Techlink continue pour sa part de plaider en faveur de lignes directrices claires et soutiendra, par exemple, qu'une installation dont la production mensuelle est adaptée à la demande d'électricité en mars ou en octobre soit considérée comme un système avec une autoconsommation significative, même si ce cas de figure entraîne une injection importante en été.

Vous pouvez décider d'installer une installation PV de plus de 10 kVA sans demander de numéro de TVA si vous considérez vous-même que l'autoconsommation est importante. Toutefois, si un inspecteur des impôts vérifie quels particuliers possèdent une installation PV d'une puissance de conversion supérieure à 10 kVA et que, dans votre cas, il juge qu'il y a « intention de vendre », il peut y avoir un impact rétroactif de 4 ans maximum. Nous essayons de clarifier plus avant cet impact potentiel.

Il ne vous est toutefois pas possible de conclure un contrat d'injection avec tous les fournisseurs d'énergie sans numéro de TVA. Les fournisseurs d'énergie doivent respecter les règles en matière de facturation de la TVA avant d'accorder un tarif de réinjection.



on à un client résidentiel. Par conséquent, pour une installation dont la puissance de conversion est supérieure à 10 kVA, ils peuvent vous demander si vous vendez l'électricité en tant qu'assujetti à la TVA. L'administration de la TVA dispose effectivement de la possibilité de s'adresser tant au client final qu'au fournisseur lorsqu'elle considère l'installation photovoltaïque comme une installation destinée à la vente, ce qui constitue un risque pour les deux parties. C'est précisément pour cette raison que les fournisseurs peuvent vous demander de conclure un contrat avec un numéro de TVA.

Impôts directs ?

KRIS EECKHOUT, expert en TVA et Executive Director chez KPMG, attire également notre attention sur la circulaire 2023/C/42 relative à la vente de particulier à particulier de l'électricité excédentaire produite par un particulier. « Selon cette circulaire, la vente de personne à personne de l'électricité excédentaire autoproduite par une installation photovoltaïque dont la puissance maximale en courant alternatif ne dépasse pas 10 kVA et qui est utilisée exclusivement dans la sphère privée peut être qua-

lifiée d'opération normale de gestion du patrimoine privé. Cette vente ne constitue pas une opération imposable au titre de l'impôt sur le revenu. Si l'installation PV susmentionnée dépasse cette norme, le revenu de la vente de personne à personne est en principe considéré comme relevant des "recettes diverses". Ces recettes diverses sont soumises à l'impôt sur le revenu des personnes physiques à un taux distinct (non progressif). Les principes susmentionnés sont également rendus applicables par la circulaire susmentionnée à la redevance d'injection que les propriétaires de panneaux solaires et d'un compteur numérique reçoivent de leur fournisseur d'énergie pour l'énergie produite qu'ils injectent dans le réseau. »

En conclusion

À court terme, nous préconisons qu'un ménage ayant une installation PV dont l'injection est limitée à 10 kVA par EnFluri soit également couvert par le régime de franchise et nous espérons obtenir des éclaircissements à ce sujet assez rapidement.

Nous poursuivons les discussions avec le cabinet du ministre Van Peteghem

et l'administration centrale de la TVA afin de clarifier davantage les réglementations et les aspects pratiques. Nous espérons parvenir à de nouvelles clarifications et à des ajustements dès que possible, idéalement encore pendant cette période d'affaires courantes.

Nous vous demandons de partager avec nous des cas concrets (en phase d'offre ou déjà réalisés) d'installations photovoltaïques avec une puissance de conversion totale de plus de 10 kVA, idéalement avec des arguments sur le dimensionnement. Ces cas peuvent aider à démontrer la forte demande d'installations PV de plus de 10 kVA afin d'obtenir une circulaire.

Techlink et PV Vlaanderen continuent de faire pression en faveur d'une exemption totale des obligations de TVA pour les installations résidentielles jusqu'à 25 kVA.

SOURCES :

- Nieuwsflits 2024/13 de PV-Vlaanderen
- Décision TVA n° E.T. 114.454 du 28.10.2014
- Circulaire 2023/C/42 du 17.04.2023

Des bâtiments publics exemplaires et le renouvelable dans les appels d'offres

Cette année électorale constitue un moment clé pour défendre nos idées et interroger le monde politique sur ses ambitions pour notre secteur. Nous avons posé la même question à différents partis : quelle est leur vision d'une exemplarité verte des bâtiments et des appels d'offres publics.

Dans son Mémoire, Techlink a défini des priorités pour notre secteur, qui se structurent autour de trois axes : Décarboner – Décentraliser – Digitaliser.

Notre secteur souhaite relever le défi de la transition énergétique, mais il ne peut pas y parvenir seuls. Les différents gouvernements doivent prendre part à cette ambition par une politique énergétique audacieuse et ambitieuse sur le long terme.

Nous demandons aux gouvernements de « montrer le bon exemple », en commençant par la rénovation de leurs propres bâtiments et en imposant l'obligation d'utiliser des technologies durables dans les marchés publics et les travaux d'infrastructure.

Question :
Comment votre parti compte renforcer l'exemplarité du gouvernement en matière de verdissement des bâtiments publics et intégrer des obligations d'énergie renouvelable dans les appels d'offres publics ?



Pour renforcer l'exemplarité des pouvoirs publics en matière de verdissement des bâtiments, il est essentiel de positionner les administrations publiques comme leaders de la transition énergétique. Cela commence par la mise en place d'une comptabilité et d'un cadastre énergétique pour suivre et optimiser la consommation. Des audits énergétiques réguliers doivent également permettre d'évaluer la performance énergétique des bâtiments et d'établir un programme de rénovation, tout en sensibilisant les utilisateurs. L'éclairage public doit en outre être optimisé avec des technologies moins énergivores. Les investissements exemplaires dans les énergies renouvelables doivent être prioritaires.



Une planification ambitieuse pour le monitoring des consommations et la rénovation des bâtiments devra être mis en place afin d'atteindre la neutralité carbone des bâtiments publics d'ici à 2040. A cela s'ajoute l'obligation d'intégration renouvelable aux bâ-

timents, que nous soutenons et qu'il s'agira d'intégrer, respectivement pour Bruxelles et la Wallonie, dans le décret et ordonnance pour le climat et dans le PACE et Cobrace. Les marchés publics, tant au niveau des régions que des communes, seront passés en ce sens et intégreront des clauses de durabilité, par exemple l'utilisation de produits et matériaux naturels, biosourcés qui soient produits durablement et au maximum localement.

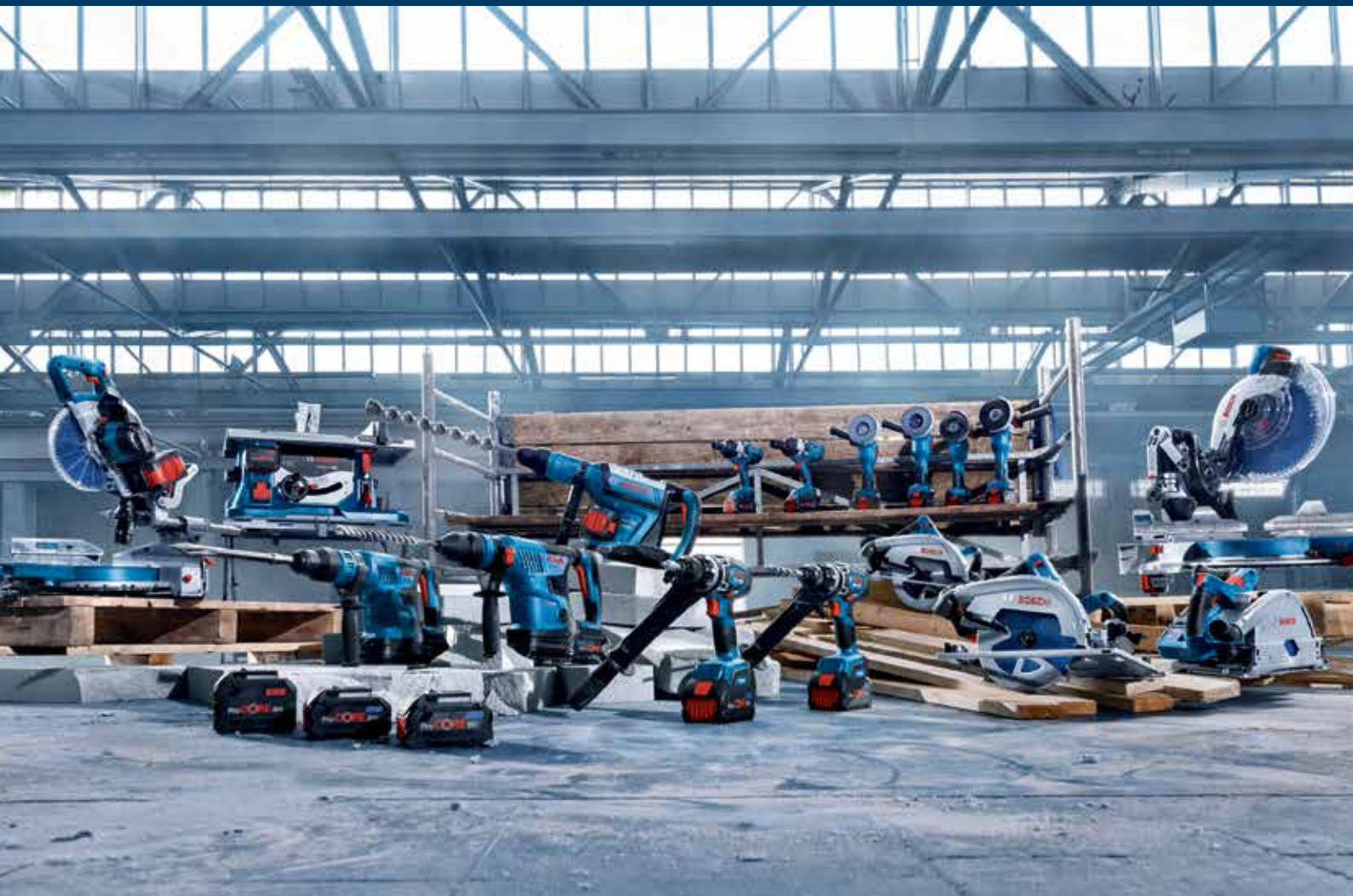


LES ENGAGÉS veulent accélérer l'isolation des bâtiments publics et lorsque c'est opportun, obliger les administrations à produire plus d'énergies décarbonées qu'elles n'en consomment. Le nouveau Gouvernement wallon «Azur» va par exemple définir une programmation pour atteindre cet objectif d'ici 2040 et simplifier les mécanismes de soutien pour les rendre plus efficaces. Nous souhaitons aussi intégrer autant que possible des clauses environnementales dans les marchés publics (déchets, réutilisation des eaux grises, énergies décarbonées...) et mieux prendre en compte la qualité des matériaux (biosourcés, réutilisés, recyclés, origine...) dans les critères utilisés. En Wallonie et en FWB, les nouveaux exécutifs MR-Engagés se sont d'ailleurs engagés à passer à la vitesse supérieure en la matière. Cela sera également un point d'attention au niveau fédéral.





BOSCH



LA PUISSANCE DU FILAIRE AVEC UNE SEULE BATTERIE 18V

Avec une seule batterie ProCORE18V, les outils BITURBO délivrent jusqu'à 2000 W de puissance équivalente filaire.

Bosch Professional



BITURBO
BRUSHLESS



Nous souhaitons augmenter l'impact des stratégies de rénovation. Le taux de rénovation plafonne alors qu'il faut tripler le rythme pour atteindre nos objectifs.

Pour les bâtiments publics, il faudra continuer la stratégie d'optimisation de l'espace pour éviter les surcapacités. L'exemple d'un partenariat public privé à la « Scholen van Morgen » où de nombreuses écoles ont été rapidement rénovées est à reproduire. De même, nous poursuivrons et amplifierons les stratégies de rénovation pour les bâtiments publics. Nous pensons que faciliter également les procédures pourra aider les acteurs à accélérer les démarches. Plutôt que de forcer les pouvoirs publics à intégrer des énergies renouvelables, nous pensons intéressant d'ouvrir des concessions pour des productions renouvelables sur les espaces publics éligibles (rail, routes, bâtiments publics, etc.).



Les autorités jouent un rôle exemplaire lorsqu'il est question de rendre les bâtiments publics plus durables et les marchés publics doivent être aussi durables que possible. Nous voulons que les autorités prennent les devants en rendant la moitié des bâtiments publics climatiquement et énergétiquement neutres d'ici 2030 et la totalité d'ici 2040, en plaçant l'accent sur la circularité et les matériaux durables. Cela est possible si nous tirons parti des financements publics et si nous collaborons avec le secteur privé. À Bruxelles, au cours de la dernière législature, les autorités locales ont reçu plus de 16 millions d'euros pour soutenir la rénovation (énergétique) des bâtiments municipaux tels que les piscines, les

écoles, etc. Nous voulons poursuivre ce programme – « Renoclick », qui fait partie de « Renolution ».



Le CD&V reconnaît l'importance du rôle exemplaire des autorités dans la transition énergétique et climatique. En tant qu'autorité, nous plaçons la barre plus haut, tant en ce qui concerne les objectifs à atteindre que la mise en œuvre de mesures concrètes. Au cours de la prochaine législature, nous ferons l'inventaire des charges d'investissement des administrations locales pour qu'elles atteignent les objectifs climatiques et énergétiques, et nous adapterons le soutien de la Flandre en conséquence. Nous compilerons une base de données pratique avec des exemples de projets de haute qualité au niveau local. Nous soutenons les autorités locales dans la passation de contrats de services énergétiques, tels que la conclusion de contrats de performance énergétique. Nous encourageons les administrations locales à participer financièrement aux projets d'énergie renouvelable et à inclure des conditions « circulaires » dans les appels d'offres publics. Nous tirons parti des possibilités en termes d'énergie partagées avec nos actifs publics. Dans le même temps, nous veillons à ce que les autorités locales de tutelle ne surchargent pas les collectivités locales de charges administratives.



Les autorités doivent montrer l'exemple en portant les investissements publics à 4 % du PIB. Ces investissements concernent les infrastructures publiques et la connectivité numérique (5G et fibre optique), mais également les bâtiments publics économes en énergie d'ici 2040, avec un

accent sur les matériaux durables. Des collaborations plus étroites peuvent stimuler l'innovation et garantir l'efficacité des fonds publics engagés. La transparence et l'efficacité sont essentielles, tout comme le renforcement des exigences en matière de durabilité dans les marchés publics. Une telle évolution nécessite une réforme de la législation européenne sur les marchés publics, en tenant compte de l'importance croissante du droit de l'environnement et de l'énergie.



Compte tenu du moment, nous formulerons nos remerciements amicaux à Techlink pour cette opportunité. Bien sûr, nous voulons que les autorités assument correctement leur rôle d'exemple, mais les modalités concrètes de cette volonté font actuellement l'objet de négociations. Par conséquent, il ne nous semble pas très constructif de faire toutes sortes de déclarations à ce sujet pour le moment.



Vooruit estime que les autorités devraient être à l'avant-garde de la lutte contre le changement climatique et rendre leur propre patrimoine plus durable. Plus précisément, des investissements massifs en matière d'économie d'énergie doivent être réalisés dans les bâtiments publics au cours des prochaines années. Les sociétés de services énergétiques (SSE) peuvent réaliser ces interventions énergétiques (isolation, électrification, énergies renouvelables...). Les interventions peuvent être financées par un fonds public-privé et les coûts du projet peuvent être progressivement remboursés par les économies d'énergie réalisées. De cette manière, le budget n'est pas inutilement grevé. De façon générale, Vooruit estime que le développement durable est crucial dans les appels d'offres publics.

AZ Kabel est
maintenant...

kopuur



Cuivre propre

Vous cherchez une solution permanente, temporaire ou ponctuelle pour tous vos **déchets de câbles** ? En tant que spécialistes de la collecte et du recyclage des câbles électriques, nous sommes là pour tous ceux qui recherchent de bons services et un prix juste. Chez nous, pas de tarification au doigt mouillé, mais une **formule mathématique** qui suit de près les prix sur les marchés internationaux. Nos tarifs sont disponibles sur notre site web.

Cebeo Technologie 2024

La transition énergétique est désormais bien lancée et génère une accélération pour le marché électrotechnique et HVAC. De nombreux produits et solutions sont disponibles, que les installateurs et autres professionnels du bâtiment ont pu découvrir lors du salon Cebeo Technology 2024, qui s'est déroulé du 14 au 16 mai à Brussels Expo. Cebeo fait partie de notre Écosystème d'installations multifonctionnelles et Techlink était heureux de venir y jeter un coup d'œil. Le Smart Lighting ou éclairage intelligent est l'avenir. Les organisateurs avaient prévu un Green & Smart Village pour soutenir l'installateur dans la transition énergétique au moyen de nombreuses présentations, démonstrations et produits sur les composants énergétiques susceptibles de faire baisser autant que possible la facture d'énergie de votre client final.



De gauche à droite : Dirk De Wolf, Inge De Ridder et Eric Piers.

25 ans Rexel Belgium



De gauche à droite : Geert Montaufraix (manager de Be Smart Energy & CQUR) et son épouse, Dirk De Wolf, Sofie Lapière, Vera Desauw (gérant de Desauw NV) et Bruno Vander Stappen. Lors de cette soirée, nous avons également rencontré Fanny Corbeels et Freddy Berings, membres de Techlink.

Au sein du groupe français coté en bourse, Rexel Belgium – grossiste professionnel en matériel et solutions électriques pour les marchés résidentiel, industriel & tertiaire – fête ses 25 ans en 2024. Cet anniversaire a été solennellement célébré avec les clients, partenaires et collaborateurs à Brussels Gate, à Grand-Bigard le vendredi 7 juin 2024. Plusieurs membres Techlink de notre Écosystème des installations multifonctionnelles étaient également présents.



SOLARSOLUTIONS-KORTRIJK/COURTRAI



SMART STORAGE



EV CHARGING



GREEN HVAC



**Le plus grand salon
pour les professionnels en
énergies renouvelables
en Belgique**



2 & 3

**Octobre 2024
Kortrijk Xpo,
Courtrai**

**Enregistrez votre
visite gratuite
avec le code
POWER**



www.solarsolutionscourtrai.be

Part of



Les collaborateurs de Techlink montent tous les jours au créneau pour vous servir. Ils représentent notre secteur dans de nombreuses réunions, analysent ce que l'avenir réserve au secteur de l'installation et font bien d'autres choses encore. Voilà pour le côté public. En coulisses, se cache un être humain avec ses préoccupations et ses aspirations.

GEERT VERSCHRAEGEN

- **Date de naissance** : 23/09/1968
- **Signe astrologique** : Balance
- **Fonction** : Teamleader Legal Department
- **En service depuis** le 1^{er} octobre 2023
- **Série favorite** : Masters of the Air
- **Chanteur favori** : Zucchero

GEERT VERSCHRAEGEN TEAMLEADER LEGAL DEPARTMENT

« Le bonheur est fait de petites choses »

Geert apporte à Techlink sa vaste expérience et son expertise en matière juridique. Actif chez Agoria pendant plus de 25 ans, il sait mieux que quiconque ce que c'est que de négocier avec les partenaires sociaux.

« J'ai étudié le droit (avec une spécialisation en droit économique et financier) à l'université de Gand, mais c'est chez mon premier employeur que je suis entré en contact avec le droit social, un peu par hasard, en remplaçant un juriste. J'ai ensuite élargi cette expérience pratique chez Agoria en y exerçant diverses fonctions. Le contact direct avec les membres, la création d'un lien de confiance et la recherche d'une solution pragmatique et socialement consensuelle sont des éléments qui me procurent une grande satisfaction personnelle. »

Après plus de 25 ans de service au sein de la fédération patronale de la technologie, Geert a rejoint Equans, où il a accumulé quelques années d'expérience en entreprise, notamment en tant que responsable des relations sociales. « J'y ai mené nombre de discussions avec les syndicats dans le cadre d'un processus de changement complexe. C'était une période passionnante, mais à un moment donné je me suis demandé si je devais continuer ou plutôt revenir à mes racines, à savoir une fédération professionnelle. Mon chemin a croisé celui d'Eric Piers, CEO de Techlink, et j'ai été particulièrement heureux de pouvoir apporter mon expertise à une organisation d'employeurs. »

Royal Enfield

Ces dernières années, Geert a découvert dans la moto une source de détente agréable. « J'adore me promener sur ma Royal Enfield. Pendant la période Covid, ces moments m'ont permis de trouver le mélange idéal entre ma passion pour l'histoire de la Seconde Guerre mondiale et la liberté qu'offre la moto. Ma Classic bullet est une réplique des motos mises à la disposition des soldats britanniques sur le front pendant la Seconde Guerre mondiale. »

Quand Geert part faire de la moto, il éprouve ce qu'on appelle de la « zénitude ». « Rouler sur les routes de campagne, admirer les paysages... pour moi, c'est le plaisir à l'état pur. Une relaxation totale. Chaque trajet en moto est une nou-

velle aventure, un voyage de découverte au cours duquel nous découvrons souvent des endroits agréables et rencontrons des gens sympathiques. Le sentiment de liberté est vraiment unique. On dit parfois : « Les garçons et leurs jouets ». Comme si les filles ne pouvaient pas être des fans de moto... Ma femme a également commencé à faire de la moto de sa propre initiative. Nous y consacrons par conséquent beaucoup de notre temps libre. »

Père de famille

Geert est marié à Nancy depuis 30 ans. Ils ont deux enfants : Edward (27 ans) et Pauline (25 ans). C'est dans les petites choses que Geert retire le plus de plaisir, comme des sorties en famille. Une fois par an, ils essaient d'aller dans les Ardennes. « Depuis que notre fille vit principalement à Taïwan, il n'est plus aussi évident d'immortaliser des week-ends familiaux XXL », explique Geert, « mais ce qui est rare est d'autant plus apprécié. »

Une passion pour la musique

La musique est ce qui fait le sel de sa vie. L'écoute de ses morceaux préférés produit déjà des hormones de bonheur. Ses préférences musicales sont très variées et Geert apprécie aussi bien les œuvres classiques que la musique contemporaine. Faire de la musique soi-même, c'est évidemment encore mieux, surtout si l'on peut le faire avec des gens qui partagent les mêmes idées. Geert en fait l'expérience chaque semaine aux répétitions de la chorale. Il peut tirer tous les registres grâce à sa voix de ténor. Sa voix de tête fait merveille dans le répertoire classique de la chorale mixte d'Aalters.

« Enfant, je chantais souvent dans le chœur d'enfants de la paroisse et j'ai évolué un peu automatiquement vers le chœur de jeunes et le chœur classique. Le fait d'utiliser ma voix de manière libre et illimitée me procure également une sensation de détente merveilleuse », explique Geert avec une étincelle dans les yeux.

« Lorsque je grave tous ces beaux moments dans ma mémoire, je dispose d'un magnifique album rempli de petits bonheurs. C'est tout ce dont j'ai besoin pour profiter pleinement de la vie », conclut Geert.



Optimiser la consommation d'énergie avec le système de gestion de l'énergie KNX

L'efficacité énergétique est plus importante que jamais aujourd'hui, mais comment la mettre en pratique? Avec

le système de gestion de l'énergie KNX (EMS), vous pouvez automatiser intelligemment vos flux d'énergie. Ainsi, vos appareils consomment automatiquement plus d'énergie aux moments où votre installation PV génère beaucoup d'énergie. Votre tarif de capacité reste ainsi sous contrôle. Le système KNX est un système ouvert et peut intégrer des milliers de produits de différents fabricants. Vous pouvez donc être très flexible et connecter facilement votre pompe à chaleur, votre climatiseur, votre borne de recharge, etc. à votre installation KNX pour la contrôler de manière intelligente. De plus, la surveillance de l'énergie et le contrôle de la maison sont entièrement intégrés dans un affichage clair et une application conviviale. Vous pouvez ainsi garder un œil sur votre consommation d'énergie à tout moment et en tout lieu et procéder à des ajustements si nécessaire.

www.vecolux.be/fr/gestion-de-lenergie/

Ligne Electro I-V600

EURO-INDEX a enrichi sa gamme d'instruments d'essai des installations photovoltaïques avec la Ligne Electro I-V600. Cet instrument permet de déterminer la courbe I-V des modules et chaînes de cellules PV jusqu'à 1.500 V et 40 A, conformément aux normes IEC/EN60891 et IEC/EN62446-1. L'I-V600 s'applique aux panneaux photovoltaïques mono-faciaux et bifaciaux. Le boîtier de l'instrument se compose d'une valise de transport très robuste. Son couvercle abrite un grand écran couleur doté d'une fonction de renversement qui en facilite la lecture, même en cas de suspension à l'envers sur un rail modulaire. L'enregistreur de données/unité à distance, la cellule de référence et la sonde de température fournis permettent de mesurer la température et l'irradiation au niveau des panneaux solaires. L'unité à distance est dotée d'un dispositif de communication sans fil d'une portée max. de 100 m (sur le terrain) ainsi que d'une fonction d'enregistrement dans l'éventualité où les commu-

nications sans fil seraient affectées par la présence d'obstacles, tels que des structures en béton. Ce dispositif permet, en toutes circonstances, de déterminer une courbe I-V, quel que soit l'environnement dans lequel se trouve l'installation.

<https://euro-index.be/fr/product/ligne-electro-i-v600/>



LEDVANCE annonce le lancement des nouveaux luminaires MULTI SELECT

Ces luminaires sont conçus pour permettre un réglage facile de la température de couleur et des lumens directement sur le luminaire au moment de l'installation. La présence de plusieurs températures de couleur et de plusieurs niveaux de flux lumineux dans un seul luminaire offre aux installateurs des solutions polyvalentes pour répondre à différents besoins en matière d'éclairage. Jusqu'à neuf produits combinés en un seul : les luminaires MULTI SELECT se distinguent par leur extraordinaire flexibilité. Un simple interrupteur permet d'obtenir différentes températures de couleur et différents niveaux de flux lumineux. Il est ainsi possible de réduire le nombre de numéros d'articles pour le grossiste sans restreindre la gamme globale de produits. Les installateurs bénéficient de la possibilité d'ajuster la température de couleur et le flux lumineux directement sur place à l'aide de simples interrupteurs sur le pilote ou le luminaire. Cela leur permet de répondre aux exigences du projet avec un seul produit.

www.benelux.ledvance.com

Recharge électrique pour tous avec WAGO

La réglementation européenne encourage la conduite électrique. Une infrastructure de recharge partagée deviendra dès lors cruciale. Il n'a jamais été aussi facile de préparer votre bâtiment ou votre garage pour les véhicules électriques qu'avec la solution de câble plat de WAGO. Ce câble plat est alimenté par un module d'alimentation facile et rapide à installer. Son grand avantage est que l'infrastructure complète est en place et que les chargeurs peuvent être installés ultérieurement au moyen de dérivateurs, ce qui permet de poursuivre les investissements en continu en fonction de la demande. L'utilisation d'un câble plat contribue à l'efficacité, à la sécurité et à la durabilité d'une infrastructure de recharge de véhicules électriques. Chez WAGO, nous sommes convaincus que le câble plat est un élément important dans l'évolution de la conduite électrique en raison de sa flexibilité, de son faible encombrement et de sa robustesse.

www.wago.com/be-fr





DIGITAL CONSTRUCTION Brussels

15/10/2024
BRUSSELS KART EXPO

Devenez un BiMmer Expert

Grâce à Techlink et à son expert numérique **Joris Van Bossche**.

- Nouvelle norme ISO 19650 sur les processus BiM
- Débat pour une meilleure communication entre BiMmers
- Testez vos connaissances grâce à l'examen BiM

 **Techlink**
Linking techniques
STAND 3



Gestion efficace de l'énergie en un claquement de doigts



Notre système intelligent ems Lewiz :

- maximise le rendement de vos panneaux solaires
- minimise le tarif de capacité
- optimise votre consommation et contrôle de manière optimale votre batterie et votre borne de recharge
- utilise efficacement le tarif le plus avantageux avec un tarif horaire dynamique, chaque jour et chaque heure. Tant pour la consommation que pour l'injection.



Plug & play
simple et rapide
à installer



Pratique
une app
claire



Automatique
optimisation
continue
et mises à jour



Orienté vers l'avenir
tient compte de l'évolution
du marché et des besoins
évolutifs des clients



**Devenez
maintenant
installateur
certifié ems+**

Prenez rendez-vous avec notre spécialiste ems+ qui se fera un plaisir d'expliquer toutes les possibilités et tous vos avantages en tant qu'installateur.

emsplus.be



**Voulez-vous savoir
comment tirer le meilleur
parti de votre entreprise ?**
*utilisez notre outil de
simulation d'économies*

Il est grand temps de découvrir comment vous pouvez offrir les **économies ultimes** à vos **clients existants et nouveaux** sur leur facture d'énergie.



INSTALL DAY
18 octobre

visitez-nous :
STAND 230